



Deutsch-Ungarische
Industrie- und Handelskammer
Német-Magyar
Ipari és Kereskedelmi Kamara



Szolgáltatások

a sikeres német-magyar üzletekért

A Német-Magyar Ipari és
Kereskedelmi Kamara szolgáltatásai

Tartalom

3

ELŐSZÓ

4

PIACFELTÁRÁS

Piaci és ágazati információk ■ Német üzleti partnerek keresése ■ Piacralépési lehetőségek magyar beszállítók részére ■ Telephelykeresés Németországban

10

VÁSÁRI SZOLGÁLTATÁSOK

Egyéni tanácsadás kiállítóknak ■ Szolgáltatások vásárlatókatok számára ■ Kamarai közösségi standok
Tréningek a hatékony vásári megjelenéshez ■ Kiemelt vásárok ágazatonként

14

JOGI ÉS ADÓZÁSI ÜGYEK

Cégalapítás, adójog ■ Áfa-visszatérítés ■ Hivatali ügyintézés ■ Munkaügy, kiküldetés, expats
■ Céginformáció, követeléskezelés ■ Csomagolások engedélyeztetése Németországban

20

MUNKAÜGY, KÉPZÉS ÉS SZERVEZETFEJLESZTÉS

Vállalatirányítási rendszer képzések ■ Szervezetfejlesztés és HR tanácsadás ■ Vezetőképzés és coaching
■ Készségfejlesztő tréningek ■ Energiahatékonysági képzések ■ Munkaerő-közvetítés Magyarországon

26

DUÁLIS SZAKKÉPZÉS

Partnerség a képzésben ■ Vállalati oktatók képzése ■ Szakképzési tanácsadás, mentorképzés
■ Tanulmányutak Németországba

30

HIRDETÉSI ÉS SZPONZORÁCIÓS LEHETŐSÉGEK, RENDEZVÉNYSZERVEZÉS

Rendezvények ■ Hirdetés weboldalunkon és hírlevelünkben

33

A DUIHK MUNKATÁRSAI

Megjelent: 2023. március

Gefördert durch:



Bundesministerium
für Wirtschaft
und Klimaschutz

aufgrund eines Beschlusses
des Deutschen Bundestages

A DUIHK-t a Szövetségi Gazdasági és
Klimavédelmi Minisztérium
támogatja a Német Szövetségi
Parlament határozata alapján.

A DUIHK a 2017. évi LXXVI. tv.
rendeletkezései alapján külföldről
támogatott szervezetnek minősül.

A mi szakértelmünk – az Önök üzleti sikere



A német-magyar gazdasági kapcsolatok sikertörténetnek számítanak. A kölcsönös kereskedelmi forgalom több mint 50 milliárd eurót tesz ki, és a német vállalatok magyarországi beruházásai jelentős módon járulnak hozzá a kapcsolatok alakulásához.

A Német Magyar Ipari és Kereskedelmi Kamara 1993 óta szolgálja tanácsadással a német és magyar cégeket a két országban folytatott üzleti tevékenységük során.

Ügyfeleink profitálhatnak átfogó piaci ismereteinkből, munkatársaink kétnyelvűségéből, valamint a gazdaság és a közigazgatás döntéshozóival és szakértőivel kiépített szoros kapcsolatokból.

Szolgáltatási kínálatunkat következetesen a vállalatok gyakorlati igényeihez alakítjuk, az egyedi feladatokhoz, Önnel közösen, testreszabott megoldásokat dolgozunk ki.

A DUIHK szolgáltatási kínálata minden vállalatnak rendelkezésére áll, függetlenül attól, hogy tagvállalataink közé tartozik-e vagy sem. Tagjaink azonban – természetesen – sokféle kedvezményben részesülnek.

Szolgáltatásaink nemcsak a német vagy magyar piacra először lépő vállalatoknak nyújtanak támogatást, hanem a már Magyarországon tevékenykedő cégeknek is, pl. adózási, képzési vagy hatósági ügyekben.

Jelen szolgáltatási katalógusunk a legfontosabb szolgáltatási termékeinkről ad áttekintést. Amennyiben nem találna egy Önnek megfelelő ajánlatot elképzeléseihez, keressen meg bennünket – készséggel állunk rendelkezésére személyre szabott megoldásokkal.

Várjuk szíves érdeklődésüket.

Barbara Zollmann

Ügyvezető elnökségi tag



Piacfeltárás

Segítséget nyújtunk Önnek a megcélzott német piaci szegmens pontos megismerésében és értékelésében, megbízható értékesítési és gyártó partnerek megtalálásában, az optimális telephely kiválasztásában, illetve terméke, vagy cége hatékony pozicionálásában.

Piaci és ágazati információk

PIACTANULMÁNYOK

A DUIHK vállalja mélyreható és egyedi igényekhez igazodó átfogó piaci elemzések készítését.

A piactanulmányok tartalma:

- nemzetgazdasági keretfeltételek
- ágazati profil (szerkezeti mutatók, piaci szereplők, gyártók és forgalmazók, beruházási projektek, termékek, értékesítési csatornák, ügyfél-szerkezet, export és import alakulása)
- a piacra lépéshez szükséges információk (társasági jogi kérdések, munka- és adójogi előírások, behozatali szabályok, normák, szabványok, licencjogi kérdések)
- vásárok és kiállítások, szakmai szövetségek, médiák
- címlisták (potenciális ügyfelek, importőrök, gyártók)

Árak, átfutási idő

Árak: Kérjen személyre szóló ajánlatot!

Átfutási idő: kb. 4 hét

TEMATIKUS INFORMÁCIÓS UTAK NÉMETORSZÁGBA

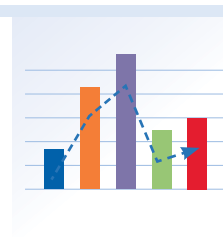
Magyar szakemberek számára szakmai utakat szervezünk Németországba, különböző ágazati súlypontokkal. Ezek a csoportos utak kiváló lehetőséget kínálnak arra, hogy tájékozódjon a német piaci viszonyokról, hogy jobban meg tudja ítélni saját terméke, vagy szolgáltatása potenciális lehetőségeit a német piacon.

A program rendszeres elemei:

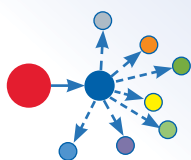
- információs rendezvény német szakértők részvételével
- referencia-objektumok és modellértékű üzemek felkeresése
- jó gyakorlati példák bemutatása
- tapasztalatcserék német szakértőkkel

Árak

Az utakra rendszerint német állami támogatással kerül sor, ennek köszönhetően a jelentkezőknek csak alacsony részvételi díjat valamint a saját utazási költségeit kell fedezniük.



Német üzleti partnerek keresése



KOMPLETT CSOMAG: „EGYSZERŰEN NÉMETORSZÁGBA”

A komplett tanácsadás keretében megkeressük a kompetens, és az Ön elvárásainak megfelelő üzleti partnereket, és támogatjuk Önt a kiválasztás teljes folyamatában.

A szolgáltatás tartalma:

- Az Ön által megfogalmazott kritériumok alapján egyedileg felkutatjuk potenciális üzleti partnereit.
- Rövid profilokat állítunk össze az együttműködésre kész cégekről.
- Rövid összefoglalót készítünk ágazatának aktuális trendjeiről.
- Közvetlen megbeszéléseket szervezünk a potenciális partnerekkel.
- Bonitási információkkal segítséget nyújtunk a partner végső kiválasztásához.

Árak, átfutási idő

Árak: Kérjen személyre szóló ajánlatot!

Átfutási idő: kb. 12 hét

- Rövid profilt állítunk össze az együttműködésre kész kereskedelmi képviselőkről.
- Tárgyalási időpontokat egyeztetünk és segítséget nyújtunk a kiválasztáshoz.

Árak, átfutási idő

Árak: Kérjen személyre szóló ajánlatot!

Átfutási idő: kb. 6-8 hét

Választható kiegészítő szolgáltatások:

- a kereskedelmi képviseleti szerződés kialakításával kapcsolatos tanácsadás (magyar vállalatok számára)
- kétnyelvű kereskedelmi képviseleti szerződés kidolgozása (német vállalatok számára)
- tájékoztatás a felmondási időkről és a kompenzációs igényekről (német vállalatok számára)

Árak, átfutási idő

Árak: Kérjen személyre szóló ajánlatot!

Átfutási idő: kb. 1-2 hét

ÜZLETI PARTNER-MAILING

Felkutatjuk Önnek a potenciális ügyfeleket, és információkat küldünk nekik termékéről / szolgáltatásairól és vállalatáról. Ezeket az információkat mi is összeállíthatjuk Önnek, vagy Ön bocsájtja rendelkezésünkre meglévő marketing-anyagait, amelyeket mi kiküldünk a potenciális partnereknek.

Árak, átfutási idő

Árak: Kérjen személyre szóló ajánlatot!

Átfutási idő: kb. 6 hét

KERESKEDELMI KÉPVISELŐ KERESÉSE

Igény esetén átfogóan támogatjuk Önöket a kereskedelmi képviselők keresésében.

A szolgáltatás tartalma:

- Kereskedelmi képviselők egyedi keresése (magyar vállalatok számára: a németországi ipari és kereskedelmi kamarákkal és a kereskedelmi képviselők szakmai szövetségével együttműködve)
- Hirdetéseket jelentetünk meg releváns online médiákban.
- Tisztázzuk az érdeklődő kereskedelmi képviselők készségét és képességét az Ön termékeinek forgalmazására.



Szintén érdekes lehet:
Munkaerő-közvetítés
» 25. oldal
Cégalapítás » 15. oldal

ÖSSZEFOGLALÓ ÜZLETI PARTNERKÖZVETÍTÉSI SZOLGÁLTATÁSAINKRÓL

	„EGYSZERŰEN NÉMETORSZÁGBA”	KERESKEDELMI KÉPVISELŐ KERESÉS	ÜZLETI PARTNER-MAILING
Címkeresés és címlista összeállítása	✓	✓	✓
Kapcsolatfelvétel a potenciális partnerekkel	✓	✓	✓
A kooperációs készség tisztázása a potenciális cégeknél	✓	✓	–
A makrogazdasági helyzet rövid elemzése	✓		–
Az ágazat helyzetének rövid elemzése	✓		–
Vállalatok rövid profiljai	✓	✓	–
Kapcsolatteremtés magyar vagy német cégekkel	✓	–	–
Céginformációk (például a bonitással kapcsolatban)	●	–	–
Találkozók, tárgyalások szervezése	✓	–	–
Kíséret a németországi tárgyalásokra	–	–	–
Konzultáció az üzleti partner végleges kiválasztása előtt	✓	✓	–
Tárgyalási helyiség(ek) biztosítása	–	–	–
Tolmács biztosítása	●	–	–
Jogi tanácsadás	–	●	–

✓ alapszolgáltatásként ● opcionálisan – nincs

Piacralépési lehetőségek magyar beszállítók részére



ÁTTEKINTÉS A NÉMET BESZÁLLÍTÓI PIACRÓL

Átfogó és aktuális képet adunk a gyakorlati szempontból fontos beszállítói témákról Németországban, úgymint jogi háttér, üzleti lehetőségek, potenciális alágazatok. A piactanulmány függeléke tartalmazza az Ön által megszabott kritériumok alapján szelektált címlistát potenciális partnerei elérhetőségeivel és a kapcsolattartó megnevezésével.

TEMATIKUS SZAKMAI UTAK

3-4 napos szakmai utak során a magyar résztvevőknek lehetősége van B2B kooperációs megbeszéléseken, gyárlátogatásokon részt venni, valamint best practice projektek megtekintése során első kézből tájékozódni az adott iparág vagy tartomány jellegzetességeiről és sajátosságairól Németországban.

KIÁLLÍTÁSOK, VÁSÁROK

Németországban a beszállítói kapcsolatokra specializálódott szakvásárokon megszervezzük részvételét és átfogó segítséget nyújtunk a megfelelő vásár kiválasztásától egészen a látogató célzott meghívásáig. A sikeres vásári részvételéhez testre szabott gyakorlati tanácsokkal látjuk el.

BESZERZŐ-BESZÁLLÍTÓI ONLINE PLATTFORM

A Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik (BME) a németországi és európai beszerzők, az ellátási lánc menedzsereinek és logisztikusainak a szakmai szövetsége. A BME működteti a Opensourcing beszerzési és B2B platformot, amit több mint 9.750 beszerző és döntéshozó használ. A DUIHK-BME együttműködés keretében magyar vállalatok különösen kedvező feltételek mellett mutathatják be termékeiket/szolgáltatásukat a platform beszerzői számára.

NETWORKING LEHETŐSÉGEK KAMARAI TAGSÁGGAL ÉS AZON KÍVÜL

Tagságunk elsődleges célja, hogy üzleti kapcsolatokat segítsünk elő. Erre számos alkalmat biztosítunk tagjaink számára és nem csak tagságunknak szóló egyéb kapcsolatépítésre szolgáló rendezvényünk keretén belül. Tematikus kooperációs börzseinken pedig már a tárgyaló asztalnál találkozhat potenciális partnerével Magyarországon is!



Szintén érdekes lehet:
Vásári szolgáltatások
» 11. oldal

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!

Telephelykeresés Németországban



Magyar vállalatok számára a DUIHK ingyenesen kínálja a telephelykeresést Németországban. Ennek érdekében együttműködünk a Germany Trade and Invest – Gesellschaft für Außenwirtschaft und Standortmarketing mbH (GTAI) társasággal.

A szolgáltatás tartalma:

- Beazonosítjuk a telephellyel kapcsolatos projektspecifikus tényezőket.
- Elvégezzük a telephellyel kapcsolatos költségelemzést.

- Elvégezzük a releváns telephelyek előzetes kiválasztását.
- Megszervezzük a telephelyek megtekintését és igény esetén elkísérjük a szemlékre.
- Támogatjuk a végső telephely kiválasztásában.

Árak

Az alapvető tanácsadás ingyenes.



www.nemet-vasarok.hu

Vásári szolgáltatások

Széleskörű támogatást nyújtunk Önnek annak érdekében, hogy akár kiállítóként, akár látogatóként a németországi vagy magyarországi vásárokon való részvételét hatékonyan válthassa üzleti sikerre.

Egyéni tanácsadás kiállítóknak

Amennyiben önálló kiállítóként németországi vagy magyarországi vásárokon szeretne részt venni, komplett szolgáltatási csomagot vehet igénybe.

A szolgáltatás tartalma:

- **Segítünk kiválasztani** az ideális vásárt az Ön ágazatára vonatkozó piaci elemzésekkel, valamint termékeinek és a kitűzött célnak megfelelő tanácsadással.
- **Előkészítjük és megszervezzük** vásári részvételét: a kiállítói stand lefoglalása, a hivatalos vásári katalógusban való megjelentetés, a vásári infrastruktúra, a hosztesz- és tolmács-szolgáltatás biztosítása, meghívók, kiállítói belépő vagy parkolójegy beszerzése.
- **Felépítettjük vásári standját:** neves stand-építő cégekkel és grafikusokkal együttműködve a stand megtervezése és kivitelezése; helyszíni kapcsolattartás a stand megépítése során.

- **Gondoskodunk a marketingtámogatásról:** egyedi reklámkatalógusok és prospektusok készítése; komplett marketingkonceptiók kidolgozása a vásári részvételre és annak utógondozására.
- Szervezési és szakmai támogatást nyújtunk a helyszínen.
- Megszervezzük utazását.

Árak, átfutási idő

Árak: *Kérjen személyre szóló ajánlatot!*

Átfutási idő: *a vásári jelentkezési határidő és a vásár időpontja függvényében*



Szintén érdekes lehet:
Piaci és ágazati
információk » 5. oldal
Német üzleti partnerek
keresése » 6. oldal

Szolgáltatások vásárlátogatók számára

AKTÍV VÁSÁRLÁTOGATÁS

Amennyiben egyéni vásárlátogatóként szeretne részt venni németországi vagy magyarországi vásárokon, segítünk Önnek a hatékony előkészítésben.

A szolgáltatás tartalma:

- **Üzleti partnerközvetítés:** Felkutatjuk a potenciális üzleti és értékesítési partnereket (a kiállítók és a vásár-látogatók között); megszervezzük az első kapcsolat-felvételi beszélgetéseket már a vásár előtt.
- Tárgyalási időpontokat egyeztetünk egyéni megbeszélésekhez.
- Tolmácsokat közvetítünk.
- Kedvezményes belépőjegyeket értékesítünk a Kamara által képviselt berlini vásárokra.
- Szervezési és szakmai támogatást nyújtunk a helyszínen.
- Megszervezzük utazását, lefoglaljuk szállását.

LÁTOGATÓI DELEGÁCIÓ KIEMELT VÁSÁROKRA

Amennyiben nagyobb csoporttal (legalább öt fő) szeretne egy-egy vásárt meglátogatni, megszervezzük a látogatás szakmai programját.

A szolgáltatás tartalma:

- Egyedi szakmai programok szervezése
- Vezetett vásárlátogatás
- B2B kiválasztott kiállítókkal
- Csoportos kedvezmények
- Igény esetén további szolgáltatások (céglátogatás, tolmács, utazásszervezés)

Árak, átfutási idő

Árak: *Kérjen személyre szóló ajánlatot!*

Átfutási idő: *6-8 hét*



Kamarai közösségi standok



Szintén érdekes lehet:
Piaci és ágazati
információk » 5. oldal
Német üzleti partnerek
keresése » 6. oldal

Exkluzív szolgáltatásként a DUIHK tagjai és olyan német vállalatok számára, akik újonnan szeretnék Magyarországon megvetni lábukat, a DUIHK közösségi standokat szervez magyarországi nemzetközi vásárokon, többek között:

- Ipar Napjai / Mach-Tech
- Automotive Hungary

A résztvevők „kulcsra készen” kapnak költséghatékony, önálló megjelenést az adott vásáron.

A kamarai standon való részvétel formái:

- Saját, különböző méretű stand, illetve információs stand

- **Prospektuskiállító:** Prospektusok, cégbemutató anyag kihelyezése a DUIHK standján, érdeklődők elérhetőségének gyűjtése és átadása.

Árak, átfutási idő

Árak: Kérjen személyre szóló ajánlatot!

Átfutási idő: a vásári jelentkezési határidő és a vásár időpontja függvényében

ÖSSZEFOGLALÓ VÁSÁRI SZOLGÁLTATÁSAINKRÓL

	KIÁLLÍTÓI SZOLGÁLTATÁS	LÁTOGATÓI SZOLGÁLTATÁS	KAMARAI KÖZÖSSÉGI STAND
Az ideális vásár kiválasztása	✓	✓	✓
A vásári részvétel előkészítése / megszervezése	✓	●	✓
Vásári stand építése	✓	–	✓
Marketing-támogatás	●	–	✓
Szervezési és szakmai támogatás a helyszínen	●	●	✓
Utazásszervezés	●	●	●
Előzetes piaci információk	●	●	●
Potenciális üzleti partnerek felkutatása	●	●	●
Időpont-egyeztetések	●	✓	●
Tolmács szolgáltatás	●	●	●
Kiállítói és látogatói belépőjegyek	✓	✓	✓

✓ alapszolgáltatásként ● opcionálisan – nincs

Tréningek a hatékony vásári megjelenéshez

Annak érdekében, hogy a vásári részvétel minél hatékonyabb legyen, intenzív kiállítói tréningeket kínálunk a vásári marketing területén, német szakértők bevonásával a tervezéstől, a hatékony vásári részvételen át a megfelelő utókövetésig.

Főbb témák

- stratégiai célkitűzés megfogalmazása
- költségtervezés
- kockázatkezelés
- a részvétel tényleges költségeinek kiszámítása
- az eredményesség mérése

- a vásári részvétel hatékonyságának növelése
- a vásári team megfelelő felkészítése
- csapatmunka megszervezése a standon
- standlátogatók számának növelése
- professzionális fellépés
- az interkulturális különbségek jelentősége
- sikeres kommunikáció
- a vásári részvétel kiértékelése

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!



Kiemelt vásárok ágazatonként

Csomagolóipar

BrauBeviale ■ FachPack ■ FRUIT LOGISTICA
■ Powtech

Egészségügy, rehabilitáció

DMEA – Connecting Digital Health ■ REHAB

Élelmiszeripar

ASIA FRUIT LOGISTICA ■ BIOFACH & VIVANESS
■ BrauBeviale ■ CHINA FRUIT LOGISTICA ■
FRUIT LOGISTICA ■ IGW

Építőipar, gépipar

Chillventa ■ ECS – European Coatings SHOW
■ fensterbau frontale ■ GaLaBau ■ POWTECH ■
RecyclingAKTIV ■ TiefbauLIVE

Járműipar, közlekedés

BUS2BUS ■ InnoTrans ■ ILA Berlin ■ MES Expo

Játékipar

Spielwarenmesse

Információs technológia, digitalizáció

DMEA ■ IFA ■ It-sa ■ LEARNTEC

Tűzvédelem

FeuerTRUTZ

Utazás

ITB Berlin ■ ITB Asia

Vadászat, outdoor

IGW ■ IWA

Bővebb információ

www.nemet-vasarok.hu

The background of the slide is a photograph of a library. It shows rows of bookshelves filled with books. In the foreground, several hanging labels are visible, some with the number '09' on them. The lighting is warm and the focus is slightly blurred, creating a sense of depth.

Jogi és adózási ügyek

Nem csak társasági-, adó- és munkajogi kérdésekben adunk tanácsot, hanem cégalapítást is végzünk, lebonyolítjuk az áfa-visszatérítési eljárást, vagy a hatósági engedélyezési eljárásokat.

Cégalapítás, adójog

CÉGALAPÍTÁS

A DUIHK tanácsot ad Németországban letelepedni szándékozó cégeknek a saját cégalapítás előnyeiről az optimális társaságjogi formáról, és átfogóan támogatja őket az alapítás formális lépéseinél.

A szolgáltatás tartalma:

- Tanácsadást nyújtunk arról, hogy mi a célszerű társaságjogi forma a felelősségvállalási vonatkozások tükrében.
- Testre szabott, kétnyelvű társasági szerződéseket és egyéb alapítási okiratokat véleményezünk.
- Hivatalos fordításokat készítettünk.
- Támogatjuk a tevékenység folytatásához szükséges engedélyek beszerzése során.
- Az alapításhoz ügyvédi irodát és könyvelőt ajánlunk.

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!

ADÓZÁSI TANÁCSADÁS

A tanácsadás kiemelt területei:

- Tájékoztatás az érvényben levő adókulcsokról és társadalombiztosítási járulékokról
- Adókedvezmények lehetőségei
- Az áfa szabályos alkalmazása nemzetközi ügyletekben
- Áfa-visszatérítés (lásd az ezzel kapcsolatos külön fejezetet)

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!



Szintén érdekes lehet:
Munkaerő-közvetítés
» 25. oldal
Piacralépési lehetőségek magyar beszállítók részére » 8. oldal
Telephelykeresés Németországban
» 9. oldal
Onboarding » 17. oldal

Tudta-e Ön?

A magyar „Kft.” társasági formának (Korlátolt felelősségű társaság) a német „GmbH” felel meg, a „Zrt.” („zártkörűen működő részvénytársaság”) vagy az „Nyrt.” („nyilvánosan működő részvénytársaság”) német megfelelője az „AG”. A „Bt.” (Betéti társaság) formának Németországban a „KG” felel meg.

Áfa-visszatérítés



Azok a magyar cégek, amelyek Németországban áruk vagy szolgáltatások megvásárlásakor „általános forgalmi adót”, röviden USt-t fizetnek, ezt a német adóhatóságtól (BzSt) kérelem alapján visszaigényelhetik. Néhány kivétellel az összes, Németországban keletkezett, forgalmi adóval terhelt ráfordítást figyelembe veszik.

Ki jogosult a visszatérítésre?

A német általános forgalmi adó (Ust. vagy Mwst.) visszatérítésére jogosult minden olyan vállalat,

- amely, Magyarországon vagy más EU-s országban be van jelentkezve az áfa-körbe,
- amely Németországban nem rendelkezik üzleti székhellyel, fiókteleppel, és
- amelynek a visszatérítési időszakban nem keletkezett forgalmi adó szempontjából releváns telephelye Németországban.

Tanácsadás az eljárás során

A magyar cégek kérelmüket a magyar adóhatósághoz (NAV) nyújtják be, és az a NAV által továbbításra kerül a német adóhatósághoz (BzSt). A kérelmet a magyar adóhatóság csak formailag vizsgálja, a kérelem tényleges elbírálását a német adóhatóság végzi. A kérelem benyújtása, illetve a visszatérítési, jogorvoslati eljárás során számos formai, tartalmi kérdés merülhet fel, ezekben az esetekben a magyar vállalkozások tanácsadási szolgáltatásunkat vehetik igénybe.

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!

Hivatali ügyintézés



ENGEDÉLYEZÉS, REGISZTRÁCIÓ

A DUIHK segít Önnek a szükséges hatósági és egyéb hivatalos engedélyek beszerzésében, melyre vállalkozásának németországi működése során szüksége lehet.

A szolgáltatás tartalma:

- Tájékoztatás a szükséges engedélyekről
- Illetékes hivatalok megkeresése
- Segítségnyújtás a bejelentőlapok kitöltésében
- Benyújtandó iratok fordítása

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!

ÉPÍTÉSI ÉS SZERELÉSI MUNKÁK

A Németországban szolgáltatást nyújtó építőipari cégeket támogatjuk a törvényi és hatósági elvárások korrekt teljesítésében.

A szolgáltatás tartalma:

- Tájékoztatás bejelentési és regisztrációs kötelezettségekről
- A Kiküldetési törvény előírásai
- Adóregisztrációs kötelezettség vizsgálata

Árak, átfutási idő

Árak: Kérjen személyre szóló ajánlatot! Átfutási idő: 1-2 hét

Munkaügy, kiküldetés, expats

ONBOARDING

Magyarországon nehéz boldogulni a magyar nyelv ismerete nélkül. A DUIHK támogatja Önt külföldi munkatársainak hivatali ügyintézése során, elkíséri őket, tolmácsol, kitölti a csak magyar nyelven elérhető nyomtatványokat.

A szolgáltatás tartalma:

- Tartózkodási és munkavállalási célú vízum igénylése
- Eljárás az Idegenrendészeti Főigazgatóság előtt
- Regisztrációs kártya igénylése
- Adó- és társadalombiztosítási azonosító igénylése
- Lakcímbejelentés
- Bankszámlanyitás
- Gépjármű ügyintézés
- Háziállatok bejelentése
- Segítség a lakóingatlan keresésében
- Óvodák és iskolák keresése

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!

KIKÜLDETÉS

A helyi jogszabályok betartását a német hivatalok szigorúan ellenőrzik, ezért célszerű időben tájékozódni az előírásokról. A DUIHK segít Önnek a hivatali ügyintézésben.

A szolgáltatás tartalma:

- Tájékoztatás az ágazatra vonatkozó előírásokról.
- Szükséges iratok ellenőrzése.
- Munkaszerződések fordítása.
- Illetékes hivatalok megkeresése.
- Segítségnyújtás a bejelentőlapok kitöltésében.

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!

MUNKAJOGI TANÁCSADÁS

A DUIHK támogatja Önt a magyar vezetők és munkatársak foglalkoztatásának jogi kérdéseiben.

A szolgáltatás tartalma:

- Tanácsadás a szerződések minimális követelményeiről
- Kiküldetési záradék megfogalmazása
- Meglevő szerződések átvizsgálása, kiegészítése
- Információ a minimálbérrel
- Illetékes hivatalok címének megadása

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!



Szintén érdekes lehet:
Vezetőképzés és coaching » 22. oldal
Munkaerő-közvetítés » 25. oldal



Céginformáció, követeléskezelés



CÉGINFORMÁCIÓK, BONITÁSVIZSGÁLAT

A szolgáltatás tartalma:

- kamarai céginformáció beszerzése
- bonitási információ beszerzése külső szolgáltatóktól német vagy magyar nyelven

Árak, átfutási idő

Kérjen személyre szóló ajánlatot!

Átfutási idő: kb. 1 hét

EURÓPAI FIZETÉSI MEGHAGYÁS

A DUIHK segítséget nyújt kifizetetlen, nem vitatott pénzköveteléseinek behajtásában. Az eljárás feltétele, hogy az adós lakcíme vagy székhelye Németország területén legyen. Az Európai fizetési meghagyás bármely összegű tartozás esetén kezdeményezhető.

A szolgáltatás tartalma:

- Hivatalos formanyomtatvány kitöltése
- Kérelem benyújtása az illetékes bíróságon
- Kapcsolattartás a bírósággal

Árak, átfutási idő

Kérjen személyre szóló ajánlatot!

KÖVETELÉSEK BEHAJTÁSA, INKASSZÓ

A DUIHK támogatja Önt abban, hogy a külföldi partnerekkel szembeni követeléseit bíróságon kívüli eljárás keretében érvényesíthesse.

A szolgáltatás tartalma:

- Egyedi intézkedéseket fogantatunk a követelések peres eljáráson kívüli érvényesítésére.
- Elkísérjük Önt az ellenérdekelt fél képviselőivel folytatott egyeztető tárgyalásokra.
- Részletfizetési megállapodásokat dolgozunk ki, és felügyeljük azok teljesítését.
- Benyújtjuk a szükséges dokumentumokat a közjegyzőnél.

Kiterjesztett Gyártói felelősség - EPR



CSOMAGOLÁSI TÖRVÉNY

A német Csomagolási törvény kiterjed magyar gyártókra és forgalmazókra, értékesítőkre, online kereskedőkre is, ha a német piacra csomagolt termékeket értékesítenek. A termékeket regisztrálni kell egy központi hatóságnál, a magyar vállalkozásoknak szerződést kell kötniük egy németországi hasznosító szervezettel, később pedig rendszeresen (évente, negyedévente vagy havonta) statisztikai adatokat kell szolgáltatniuk a hatóságok felé.

A DUIHK beszerzi az ajánlatokat a német hasznosító szervezetektől, segít a legmegfelelőbb partner kiválasztásában, és átvállalja a kötelező adatszolgáltatásokat.

EPR ÜGYINTÉZÉS

2023. július 1-jétől Magyarországon új regisztrációs és díjfizetési kötelezettség vonatkozik minden gyártóra. A kötelezettség a külföldi online-kereskedőket is érinti. Az EPR-kötelezettség kiterjed többek között az az elektromos és elektronikus berendezések, az elemek, a textiltermékek, az irodaszerek, a reklámpapírok és a csomagolások gyártóira. Az érintett vállalatoknak regisztrálniuk kell a koncessziós társaságnál, a környezetvédelmi hatóságnál is, továbbá nyilvántartást kell vezetniük és negyedéves bevallást kell benyújtaniuk.

A szolgáltatás tartalma:

- Ajánlatkérés a fontosabb hasznosító szervezetektől
- Megfelelő szervezet kiválasztása, szerződéskötés előkészítése
- Adatszolgáltatások előkészítése, jelentések összeállítása
- Segítség a központi regisztrációban (Zentrale Stelle)
- „Der Grüne Punkt” márkaszerződés kidolgozása
- Tanácsadás a kötelezettségek teljesítéséhez

Árak, átfutási idő

Kérjen személyre szóló ajánlatot!

A szolgáltatás tartalma:

- Szerződéskötés a koncessziós társasággal (MOHU)
- A MOHU által biztosított elektronikus interfész kezelése
- Negyedéves jelentések elkészítése, jelentések összeállítása
- Nyilvántartásba vétel és adatszolgáltatás a környezetvédelmi Hatóságnál

Árak, átfutási idő

Kérjen személyre szóló ajánlatot!

*Szintén érdekes lehet:
Piacralépési lehetőségek magyar beszállítók részére » 8. oldal*



Munkaügy, képzés és szervezetfejlesztés

Széles szolgáltatási palettával segítjük a vállalati HR-tevékenységet, különösen a vezetői és szakterületi pozíciók terén. Egyéni képzési programokat és nyílt vagy online szemináriumokat szervezünk, tanácsot adunk képzési és szervezetfejlesztési kérdésekben, munkatársakat keresünk német cégek számára. Az energiahatékonyság témában szervezett exkluzív tanfolyamaink gyakorlat-orientált tudást nyújtanak élenjáró nemzetközi módszertan szerint.

Vállalatirányítási rendszer képzések

Nemzetközi normákkal és szabványokkal kapcsolatos képzéseket kínálunk. Támogatjuk azokat a munkatársakat, akik meg akarnak ismerkedni az adott norma követelményeivel, vagy akik később belső auditokat szeretnének végezni.

Három szemináriumi szintet kínálunk:

- **MUNKATÁRS KÉPZÉS**
Alapismereteket ad az adott szabványról.
- **BELSŐ AUDITOR KÉPZÉS**
Ismereteket nyújt hatékony és sikeres menedzsment-auditok végrehajtásához.
- **SZAKEMBER KÉPZÉS**
Azoknak szól, akik már vezetői szerepet töltenek be, vagy arra készülnek

Képzéseinkben megismerhető normák és szabványok:

- **Minőségirányítási rendszerek**
ISO 9001:2015

- **Integrált irányítási rendszerek**
ISO 9001:2015 – ISO 45001:2018 – ISO 14001:2015
- **Energiairányítási rendszerek**
ISO 50001:2018
- **Munkahelyi egészségvédelem és biztonság irányítási rendszerek**
ISO 45001:2018
- **Környezetirányítási rendszerek**
ISO 14001:2015
- **Autóipari irányítási rendszerek**
(autóipari minőségtechnikák)
IATF 16949:2016



Árak

*In-house képzések: Kérjen személyre szóló ajánlatot!
Részvételi díjak nyílt képzéseinken: lásd aktuális képzési naptárunkat!*

Szervezetfejlesztés és képzési tanácsadás

Képzés- és szervezetfejlesztési programkínálatunkban cégre szabott felmérési, helyzetelemzési és tanácsadói projektek, vállalati tréningsozrok, valamint gyakorlatközelű képzések és workshopok szerepelnek.

SZERVEZETFELMÉRÉSI SZOLGÁLTATÁSOK

Szolgasztásaink segítségével lehetőség nyílik egy-egy munkatárs, egy-egy szervezeti egység, egy szervezeti szint, vagy akár a teljes szervezet átfogó felmérésére. Az eredmények kiértékelése segítségével a vállalat nem csak a jelenlegi helyzetről, hanem a jövőbeli fejlesztés lehetséges irányairól is releváns információkat, mélyreható elemzéseket és kimutatásokat kap.

Felmérési szolgáltatásaink:

- Dolgozói elégedettség felmérés
- Szervezeti kultúra felmérés
- „360 fokos felmérés”
- Assessment center

SZERVEZETFEJLESZTÉSI SZOLGÁLTATÁSOK

Egy adott munkatárs vagy vezető, szervezeti egység, szervezeti szint vagy akár a teljes szervezet felmérését követően támogatást nyújtunk a lehetséges fejlesztési irányok meghatározásában és megvalósításában, legyen szó egyéni tanácsadásról, team coachingról vagy akár soft skills tréningekről.

Szolgasztásaink:

- Coaching
- Employer branding program
- Teljesítményértékelési rendszer
- Fejlesztő vezetés
- Lean

Árak

*In-house képzések: Kérjen személyre szóló ajánlatot!
Részvételi díjak nyílt képzéseinken: lásd aktuális képzési naptárunkat!*



*Szintén érdekes lehet:
Munkaerő-közvetítés
» 25. oldal
Cégalapítás » 15. oldal
Onboarding » 17. oldal*

Vezetőképzés és coaching



A magyarországi vállalatok ügyvezetése, üzemvezetése, valamint a társterületek felső és középvezetői számára tréning- és szeminárium sorozatokat tartunk a vezetői kompetenciák erősítése céljából. A programokat egyedi igények alapján állítjuk össze, és sokszor egészítjük ki coaching-elemekkel.

FELSŐVEZETŐI TRÉNINGEK

- **Célcsoport:** ügyvezetők, stratégiai topmenedzserek, cégtulajdonosok
- **Tartalom:** önismeret, (ön-)motiválás, coaching szemléletű vezetés, vezetői életút és jövőkép, munkaerő-megtartás, munkaerő-kiválasztás, vezetői felelősség, stresszkezelés, változásmenedzsment, döntéshozatal, innovatív vezetés, fejlődő szervezet, interkulturális kommunikáció
- **Formái:** vállalati belső (in-house) vagy nyílt tréning
- **Nyelvek:** magyar, német, angol
- **Időtartam:** 2-10 nap, az igényekhez igazodva

KÖZÉPVEZETŐI TRÉNINGEK

- **Célcsoport:** különböző osztályok középszintű vezetői
- **Tartalom:** önismeret, (ön-)motiválás, vezetői kommunikáció, asszertív önérvényesítés, delegálás, csapatszellem, időmenedzsment, konfliktus- és stresszkezelés, problémamegoldás, generációs különbségek, munkaerő-megtartás, teljesítményértékelés, helyzetfüggő vezetés
- **Formái:** vállalati belső (in-house) vagy nyílt tréning
- **Nyelvek:** magyar, német, angol
- **Időtartam:** 2-10 nap, az igényekhez igazodva

TERMELÉSI VEZETŐK KÉPZÉSE

A termelő vállalatok életében kulcsszerepet betöltő és a termelési, összeszerelési munkákat közvetlenül irányító termelésvezetők, mesterek, sor-, csoport- és művezetők, költséghelyfelelősök, valamint szegmens-, vagy gyárvezetők számára kínálunk vezetői készségeket fejlesztő tréningeket nyílt és kihelyezett formában.

- **Célcsoport:** a termelésben dolgozó vezetői szintek
- **Tartalom:** az eredményesség növelése, vezetési módszerek tudatosítása, vezetői szereppel való azonosulás, sikeres kommunikáció a beosztottakkal és a vezető kollégákkal
- **Formái:** vállalati belső (in-house) vagy nyílt tréning
- **Nyelvek:** magyar, német, angol
- **Időtartam:** 2-10 nap, az igényekhez igazodva

COACHING

A vezetők motiváltsága, helyzetelemzése, döntései és a beosztottakra gyakorolt hatása meghatározza, hogy a vállalat egy-egy szervezeti egysége mennyire működik hatékonyan. Ezek fejlesztéséhez a jelenleg rendelkezésre álló leghatékonyabb eszköztárat a coaching nyújtja, amely a vezető egyéni céljaira és igényeire épül, valamint a számára legmegfelelőbb megoldások kialakításához ad támogatást.

- **Célcsoport:** különböző szintű vezetők
- **Fajtai:** executive, business, skills, life & work balance
- **Tartalom:** önismeret, vezetői célok kialakítása, aktuális vezetői kihívások megoldása, vezetői készségfejlesztés, vezetői szerep megerősítése, változásmenedzsment, karrierstratégia tervezése, interkulturális különbségek kezelése
- **Formái:** egyéni, csoportos, online, on the job coaching
- **Nyelvek:** magyar, német, angol
- **Időtartam:** több alkalom, egyenként 1-2 órás ülések, vagy teljes napok

Árak

In-house képzések: Kérjen személyre szóló ajánlatot!

Részvételi díjak nyílt képzéseinken: lásd aktuális képzési naptárunkat!

Készségfejlesztő tréningek

A vezetői készségeket fejlesztő tréningeket és komplex képzéssorozatokat felső és középvezetők, valamint a szakmai területek felelősei részére valósítjuk meg. Az egyedi megrendelői igényei alapján összeállított programok viselkedésformákkal és tárgyalástechnikai módszerekkel foglalkoznak. A tartalmakat több modulra bontjuk, és kiegészíthetők coaching elemekkel is. Fejlesztési programjainkat magyar, német és angol nyelveken valósítjuk meg.

BESZERZŐI TRÉNINGEK

Továbbképzéseinket indirekt és direkt beszerzéssel foglalkozó szakembereknek egyaránt ajánljuk. A nyílt és kihelyezett formában is elérhető gyakorlatorientált program során módszereket adunk a beszállítók minősítéséhez, tanulmányozzuk a szerződéselemeket és a törvényi szabályozást, valamint tárgyalás- és kérdéstechnikai eszközökkel, személyiségtípológiai ismeretekkel segítjük a résztvevőket mindennapi munkájukban.

ÉRTÉKESÍTŐI TRÉNINGEK

Továbbképzéseinket értékesítőknek, kiemelt ügyfélmenedzsereknek, területi vezetőknek, értékesítési specialistáknak és ügyfélszolgálati munkatársaknak kínáljuk. A program középpontjában a helyzet- és személyfüggő értékesítés áll, amelynek alkalmazásával az értékesítéssel foglalkozó munkatársak eredményesebben látják el értékesítési feladataikat, tudatosabban bánnak vevőikkel és az idejükkel, és képesek lesznek felismerni ügyfeleik hosszú távú igényeit.

TÁRGYALÁSTECHNIKAI TRÉNINGEK

Minden verbális érdekegyeztetés egy tárgyalás, ezért tréningünket olyan vezetőknek és munkatársaknak ajánljuk, akik rendszeresen tárgyalnak belső vagy külső ügyfelekkel. A résztvevők szerepjátékokon keresztül sajátítják el az asszertív érdekvérvényesítés kommunikációs eszközeit, valamint betekintést nyernek egyfajta személyiségtípológiába, amelynek segítségével növelni tudják személyes hatásukat. A program elérhető magyar, német és angol nyelven is.

ÜZLETI KOMMUNIKÁCIÓ

A tréningek célja egyrészt az írásbeli és szóbeli kommunikáció minőségének növelése, másrészt a viselkedési és kommunikációs stílus továbbfejlesztése. Mivel a kommunikáció sikerességét a formai és tartalmi elemek csak együttesen biztosítják, ezért tréningjeink során mindkettő – a forma és a tartalom – egyaránt fókuszba kerül.

Kiemelt témakörök:

- asszertív technikák
- ön- és érdekvérvényesítés
- manipuláció kezelése
- win-win helyzet elérése

IDŐMENEDZSMENT

Idő- és prioritásmenedzsment fejlesztési programunkat dinamikus felső, illetve felső-közép vezetőknek ajánljuk. A workshop elsősorban azoknak az embereknek hasznos, akik már kipróbáltak különféle időbeosztás hatékonyságát elősegítő technikát, sikeresen is alkalmazzák, de belül azt érzik, hogy ennek ellenére nincs elég idejük az igazán fontos dolgokra.

Árak

In-house képzések: Kérjen személyre szóló ajánlatot!

Részvételi díjak nyílt képzéseinken: lásd aktuális képzési naptárunkat!



Energiahatékonysági képzések

Energiahatékonysági képzéseink célja a fenntarthatóság, a vállalati energiafogyasztás és az energiaköltségek csökkentése, valamint ezáltal a vállalat versenyképességének növelése.



EUREM – ENERGIAGAZDÁSZ KÉPZÉS

A nemzetközi „European EnergyManager” (EUREM) képzés kizárólagos magyarországi licencgazdája a DUIHK Tudásközpontja.

- **Célcsoport:** energetikusok, üzemvezetők, termelésvezetők, mérnökök, környezetvédelmi megbízottak, facility managerek
- **A tréning célja:** a vállalat belüli energetikai folyamatok műszaki optimalizálása és gazdaságos működtetése.
- **A tréning felépítése:** A 160 órás elméleti részt követő három hónapos időszakban a résztvevők egy energiahatékonysági projektet dolgoznak ki a saját vállalat egy energetikai szempontból gyenge pontjának optimalizálására.
- **Témakörök:** energetikai alapok, épületenergetika, világítás, sűrített levegő, hővisszanyerés, villamos hajtások, hűtés, fűtés, szellőzés és klíma, kapcsolt energiatermelés, napenergia (napkollektorok és napelemes rendszerek), geotermia, biomassa, biogáz, green IT, projektmenedzsment, energia-adatmenedzsment, energiamenedzsment rendszerek, gazdaságossági számítás, energiajog, contracting, emisszió-kereskedelem.



Mérhető eredmények:

Az EUREM képzés végzett résztvevőinek projektjei 75%-ban megvalósításra kerültek, és átlagosan **17 millió forint** megtakarítást eredményeztek a vállalatoknak átlagosan két éven belüli megtérüléssel.



JUNIOR ENERGIAGAZDA KÉPZÉS

A Young Energy Europe (YEE) projekt **Junior Energiagazda** képzésének célja, hogy a vállalati energiahatékonyság fontosságára, valamint eddig fel nem tárt energiamegtakarítási lehetőségekre hívja fel a fiatal munkavállalók figyelmét. A résztvevők a képzés során vállalatuknál optimalizálási lehetőségeket keresnek, amelyek az energiafogyasztás és az energiaköltségek csökkentését szolgálják.

A YEE 2.0 a Német Szövetségi Környezet-, Természetvédelmi és Nukleáris Biztonsági Minisztérium Európai Klímavédelmi Iniciatívája által támogatott projekt. A projekt új fordulója 2021. áprilisában indult. Célja az eddig résztvevő négy országban bevált „Energy

Scouts” – magyarul Junior Energiagazda – képzési koncepció kiterjesztése további négy országra (Horvátországra, Lengyelországra, Szerbiára és Szlovákiára) a régi partnerek (Magyarország, Bulgária, Csehország, Görögország) mentori segítségével.

Az új projektben a vállalatok mellett immár az kommunális szektorból is érkehetnek munkatársak, továbbá az idősebb korosztály számára is megnyílt a részvétel lehetősége a generációkon átvitelő csapatmunka segítése, ösztönzése céljából.

ENERGIAHATÉKONYSÁGI WORKSHOPOK

A vállalati energiaköltségek csökkentése érdekében egy-két napos workshopokat kínálunk aktuális, kiemelt témákban. Vállalati helyszíneken sikeresen megvalósult projekteket mutatunk be, emellett interaktív szakmai előadások hangzanak el aktuális trendekről és jogszabályi változásokról.

A workshopok témái:

- Energetikai audit: ISO 50001, kötelező audit
- Ipar 4.0 kihatásai
- Smart factory, smart building
- Sűrített levegős rendszer optimalizálása
- Gyártást kiszolgáló energiafelhasználási folyamatok optimalizálása, pl: világítás, hővisszanyerés, szellőzés
- Jogszabályi változások

A workshopok formája:

Workshopjaink nyílt formában, vagy egyéni megbízás alapján, vállalatra szabott, egyedi fejlesztési projektként egyaránt elérhetők.

Árak

In-house képzések: Kérjen személyre szóló ajánlatot!
Részvételi díjak nyílt képzéseinken: lásd aktuális kápzási naptárunkat!

Munkaerő-közvetítés Magyarországon

Új munkatársak toborzásának minden fázisában támogatjuk Önöket Magyarországon. Ennek során különös tekintettel vagyunk az alábbiakra:

- nyelvi ismeretek
- interkulturális különbségek a német és a magyar munkavállalók között
- különbségek a bérek és fizetések struktúrájában
- Magyarország regionális adottságai

A (közép-) vezetői szintű pozíciók, az asszisztensi, illetve az üzletkötői pozíciók álláshirdetések útján, illetve az Önnel közösen lebonyolított előzetes interjúk, és beszélgetések alapján kerülnek betöltésre. Egyéb pozíciók esetében (például a szakmunkások szintjén) pedig álláshirdetések megjelentetésében nyújtunk segítséget.

A szolgáltatás tartalma:

- Megfogalmazzuk az optimális pályázó profilját a helyi adottságok és tapasztalatok figyelembevételével.
- A célcsoportoknak megfelelő álláshirdetéseket készítünk, és azokat elhelyezzük a legalkalmasabb online médiumokban.
- Előszűrés során kiválasztjuk a legjobban megfelelő jelölteket, ennek köszönhetően a

megbízó egy kis létszámú, megfelelő adottságú pályázatokat tartalmazó short-list alapján tudja kiválasztani a legalkalmasabb pályázót.

Választható kiegészítő szolgáltatás:

- Igény szerint kétnyelvű munkaszerződéseket is készítünk Önöknek, a magyar jog szabályainak megfelelően. (Részleteket lásd a „Jog és adózás” fejezetben.)

Árak, átfutási idő

Árak: *Kérjen személyre szóló ajánlatot!*

Átfutási idő: 6-8 hét



Szintén érdekes lehet:

Munkajogi tanácsadás

» 15. oldal

Szakmai vezetők továbbképzése » 22. oldal



Duális szakképzés

2012 óta a magyar szakképzési rendszer átvált a németországi mintára épülő „duális modell”-re. Azon vállalatok számára, amelyek saját szakképzési tevékenységet folytatnának, tanácsadást nyújtunk a szervezési és a szakmai előfeltételekről, vállalati oktatókat képezünk, és a német követelményeknek megfelelő vizsgáztatást bonyolítunk le.

Szakképzési Partnerség

A „szakképzési partnerség” célja a német szabványokhoz igazodó, magas színvonalat képviselő gyakorlatorientált szakképzés megvalósítása az Ön vállalatánál.

A szakképzési partnerség három formája közül lehet választani:

- 1. Német duális szakképzés Magyarországon**
A szakképzés a német szakmaképekhez igazodik, német képzési tartalmakkal és vizsgákkal. A végzősök a német szakképesítés tartalmával egyenrangú képzettséget szereznek.
- 2. Magyar rendszerben történő duális képzés, német mintára**
A rendes magyar képzés mellett a német szakmaképhez képest hiányzó, lényegi tartalmi elemeket is magába foglalja.
- 3. Magyar rendszerben történő duális képzés, kiegészítő német elemekkel**
A rendes magyar képzés mellett a német szakképzésben szereplő egyes, a vállalat szempontjából fontos elemeket tartalmaz.

Mindhárom esetben a minőségre vonatkozó szabványok betartását a német kamarai hálózattal (IHK) történő egyeztetés biztosítja.

A szakképzési partnerség szolgáltatás tartalma:

- Felmérjük az adott feltételrendszert: Rendelkezik-e a vállalat a tervezett szakképzéshez szükséges előfeltételekkel?
- Meghatározzuk a szükséges képzési tartalmakat annak érdekében, hogy azok megfeleljenek mind a magyar, mind a német követelményeknek.
- Kidolgozzuk a megvalósítási tervet (ütemezés, költségek, személyi erőforrások stb.).
- Szervezeti és működési terveket valamint folyamatleírásokat dolgozunk ki.
- Kidolgozzuk a szakképzési tanmenetet.
- Monitorozzuk a képzés lebonyolítását és a tanulók haladását.
- Német szabványok szerinti minőségbiztosítást kínálunk (világszerte összehasonlítható eszközökkel, eljárásokkal és struktúrákkal).
- Elvégezzük a gyakorlati oktatók képzését és vizsgáztatását.
- Megszervezzük a vizsgáztatást (vizsgafeladatok összeállítása, vizsga lebonyolítása).
- Tanúsítványokat állítunk ki.

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!



Magyarországon a DUIHK rendelkezik kizárólagos joggal arra, hogy német mintára történő vizsgáztatást végezzen és a megfelelő tanúsítványokat kiadja.

Vállalati oktatók képzése

A vállalati oktatók jelentős mértékben meghatározzák a duális képzés minőségét. A vállalati oktatókat mi felkészítjük a német minta szerinti duális oktatásra. Ehhez több, egyenként 1-4 napos tréninget szervezünk.

Kiváló trénernek 10-15 fős csoportokban adják át gyakorlatorientált tudásukat és tapasztalataikat a résztvevőknek.

A képzés tartalma:

- A német duális szakképzési rendszer
- Oktatási módszerek
- Szakma- és munkapedagógiai kompetenciák
- Szakképzési tanmenetek készítése
- A szakképzés végrehajtása
- A magyarországi jogi szabályozás
- Kommunikáció és konfliktuskezelés

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!



Képzési tanácsadás, mentorképzés



Támogatást nyújtunk a duális szakképzés és duális felsőoktatás vállalaton belüli gyakorlati oktatási feltételeinek kialakításában, valamint a vállalati belső oktatási rendszer felépítésében. Ennek során támaszkodunk németországi követelményekre és jó példákra is.

KÖZÉPFOKÚ DUÁLIS KÉPZÉS

Legfontosabb szolgáltatásaink:

- vállalati gyakorlati tevékenység teljeskörű kiépítése és megszervezése
- helyi dokumentációs rendszer kialakítása – tanulói, oktatói, HR
- segítség a vonatkozó jogszabályi rendelkezések értelmezésében
- gyakorlati oktatók kiválasztásának módszere
- iskolákkal való kapcsolattartás módszerének kialakítása
- tanulók toborzásának és kiválasztásának módszere
- a tanulók integrálásának módszere
- tanulói értékelő és motiváló rendszer kialakítása
- vállalati oktatási programok kidolgozása a szakmai tantervek alapján (gépipar)
- szakképzési hozzájárulás elszámolása
- komplett, vállalatra szabott, gyakorlat-orientált szakképzési rendszer kidolgozása

FELSŐFOKÚ DUÁLIS KÉPZÉS

Legfontosabb szolgáltatásaink:

- cégspecifikus gyakorlati program kidolgozása (szakma, soft skill)
- helyi dokumentációs rendszer kialakítása (hallgatói, oktatói)
- hallgatókiválasztás módszerének kialakítása
- hallgatói értékelő és önértékelő rendszer kialakítása
- szakképzési hozzájárulás elszámolása
- komplett, egyedileg cégre szabott, gyakorlat-orientált szakképzési rendszer kidolgozása

BELSŐ DOLGOZÓI KÉPZÉSEK, MENTORKÉPZÉS:

Legfontosabb szolgáltatásaink:

- munkaköri, feladatköri kompetenciaprofilok kialakítása
- kompetenciaalapú szakmai értékelési rendszer kialakítása
- kompetenciaalapú képzési rendszer kialakítása
- egyéni képzések követése – eredmény és költség
- betanító és operátor képzési anyagok és módszerek kialakítása
- belső át- és továbbképzési rendszer megalkotása
- szakmai, soft skills és vezetőképzések igényfelmérése
- helyi műszaki képzések (pl. műszaki rajz oktatás) megtartása

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!

Tanulmányutak Németországba

Rendszeresen szervezünk többnapos szakmai tanulmányutakat Németországba, amelyek a helyszínen betekintést nyújtanak az ottani képzési rendszerek gyakorlati működésébe és elméleti alapjaiba.

Kiknek ajánljuk?

- vállalatok oktatási vezetői és gyakorlati oktatói
- szakképző iskolák vezetői és szaktanárai
- a magyar ipari és kereskedelmi kamarák képviselői
- a szakképzésért felelős minisztériumok és illetékes szakigazgatási szervek képviselői

A tanulmányutak programja:

- Látogatás német, szakképzést végző vállalatoknál – (kis-, közepes és nagyvállalatok), amelyek tájékoztatnak a tanuló-kiválasztási eljárásról, a gyakorlati oktatás szervezéséről, az oktatási személyzetről, a tanműhelyekről, didaktikáról, képzési dokumentációról és a szakmai vizsgákról.

- Látogatás helyi kereskedelmi és ipari kamaráknál, tájékoztatás a kamarák szakmai funkcióiról a szakképzésben.
- Szakképző iskolák látogatása. Témák: oktatástervezés a vállalatokkal közösen, oktatási tartalmak, tananyag, iskolai tanműhelyek.
- Pályaválasztási központok látogatása. Témák: megfelelő szakma kiválasztása, fiatalok pályaeorientációja, fiatalok számára képzőhely keresése.
- Szakképzési szakértők előadásai, sikeres gyakorlati példák bemutatása.
- A résztvevők egymás között folytatott tapasztalatcseréje.

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!



Szintén érdekes lehet:
Munkaerő-közvetítés

» 25. oldal

Szakmai vezetők továbbképzése » 22. oldal

A DUIHK a Németországban előírt intézményes keretfeltételeknek megfelelően Magyarországon is létrehozott egy **Szakképzési Bizottságot**, melyben tagvállalatok, a Nemzetgazdasági Minisztérium, a magyar kamarai szervezet, valamint szakképző- és közoktatási intézmények képviselői közösen dolgoznak ki javaslatokat a duális szakképzés továbbfejlesztésére. Ezen túl a DUIHK rendszeresen találkozókat szervez személyzeti vezetőknek, ahol megvitathatják tapasztalataikat a vállalaton belül folyó szakképzés kérdéseiről.



Hirdetési és szponzorációs lehetőségek, rendezvényszervezés

A DUIHK számos változatos lehetőséget kínál tagjainak, hogy bemutakozhassanak ügyfeleiknek és partnereiknek. Ezt online és nyomtatott kiadványainkban megjelenő hirdetésekkel, akár csak egyéni igényekre szervezett rendezvények keretében tehetik.

Rendezvények

A DUIHK saját rendezvényei kiváló lehetőséget kínálnak Önnek arra, hogy igényes keretek között egy minősített szakmai célközönségnek mutassa be vállalatát, akár klasszikus szponzori eszközökkel, akár aktív szakmai szerepléssel.

Egyéni megbízás alapján rendezvényeket szervezünk azoknak a cégeknek, amelyek exkluzív szereplőként szeretnék bemutatni szakértelmüket a tagok és / vagy egy válogatott szakma közönség számára.

SZPONZORÁCIÓS LEHETŐSÉGEK DUIHK-RENDEZVÉNYEKEN

A DUIHK Évnyitó estje

A DUIHK évnyitó estje néhány év alatt a Kamara rendkívül kedvelt és nagy számban látogatott rendezvényévé vált, melynek keretében informatív és szórakoztató programmal mutatjuk be tevékenységünk kiemelt témáit az elkövetkezendő évben.

A DUIHK Szakképzési Díja – Díjátadó

Szakképzési Díjával a DUIHK 2013. óta, immár nyolc éve méltatja a hazai szakképzésben született kiemelkedő kezdeményezéseket. A Díj célja, hogy erősítse a gyakorlatorientált, korszerű ismereteket nyújtó szakképzés társadalmi megbecsülését és szakmai színvonalát, és népszerűsítse az e téren Magyarországon megvalósított példaeértékű projekteket.

A DUIHK kerti ünnepe

Hagyományos „szezonzáró” networking rendezvényünk, amelyen több száz, a tagságból, az üzleti szférából, a partnerszervezetektől, a politikából és a közigazgatásból érkező vendég.

EGYÉNI VÁLLALATI RENDEZVÉNYEK

Egyéni megbízás alapján személyre szabott teljeskörű rendezvényszervezést vállalunk a koncepció kialakításától a lebonyolításon át az utógondozásig. Ennek segítségével a megbízó egy válogatott közönség számára mutathatja be szakmai tudását.

Választható rendezvényszervezési szolgáltatások:

- Rendezvény-koncepció kialakítása, programtervezés, célcsoport meghatározás
- Meghívók, rendezvény-dokumentumok elkészítése

- Meghívás-menedzsment (küldés, regisztráció)
- Rendezvénytermek biztosítása
- Carterig, tolmácsolás és rendezvény-technika biztosítása
- Személyzet biztosítása a rendezvényekhez
- Eredményesség mérése



RENDEZVÉNYTERMEK BÉRBEADÁSA

A Német-Magyar Gazdaság Házában modern rendezvénytermeket bérelhetők saját szervező előadásokra, szemináriumokra, workshopokra, sajtótájékoztatókra vagy tárgyalások lebonyolítására.

BÉRELHETŐ TERMEINK:

Konferenciaterem:

- Fogadóképesség: 20-100 fő
- Felszereltség: klímaberendezés, projektor, vetítővászon, tolmácsfülke, audiotechnika/mikrofon igény szerint,
- Csatlakozó oldalterem cateringhez, kiállításhoz
- Közvetlen kertkapcsolat (pl. szünetekhez)

Workshopterem

- Fogadóképesség: kb. 30 főig
- Felszereltség: klímaberendezés, projektor, vetítővászon, flipchart

Tárgyalóterem

- Fogadóképesség: 10 főig
- Felszereltség: klímaberendezés, erkély

OPCIONÁLIS SZOLGÁLTATÁSOK

a terembérlet mellé

- Catering, tolmács, fotós/videós szerződtetése
- Dekoráció
- Rendezvény-dokumentumok készítése,
- Személyzet biztosítása

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!

Hirdetés weboldalunkon és hírlevelünkben



Weboldalunk – www.duihk.hu – havonta 23.000 oldallátogatást számlál, így az Önök üzenetei igen nagyszámú, szakmailag érdekelt közönséghez jutnak el.

Személyre szóló elektronikus hírlevelünket hetente e-mailben küldjük mintegy 2.200 felhasználónak, akik között nemcsak tagjaink találhatók, hanem számos más gazdasági és intézményi szereplő is.

Önnek ajánljuk:

WEBOLDAL:

- Banner-hirdetések, közösen meghatározott oldalakon
- Rugalmas megjelenési időszak

HÍRLEVÉL:

- Rövid vállalati vagy szakmai hír megjelenítése, a megbízó által megadott céldoldalra vezető linkkel
- Egy vagy több alkalommal

Árak

Kérjen személyre szóló ajánlatot!

kelemen@ahkungarn.hu



A DUIHK munkatársai

TAGSÁGI ÜGYEK, RENDEZVÉNYEK

Barbara Zollmann
ügyvezető elnökségi tag, osztályvezető
[+36 1 345 7637, info@ahkungarn.hu](mailto:info@ahkungarn.hu)

Borsos Bálint
Tagsági projektek
[+36 1 345 7630, borsos@ahkungarn.hu](mailto:borsos@ahkungarn.hu)

Bozsik Lili
Rendezvényszervezés
[+36 1 345 7626, bozsik@ahkungarn.hu](mailto:bozsik@ahkungarn.hu)

Bencsik Éva
Rendezvények – adminisztráció
[+36 1 345 7628, bencsik@ahkungarn.hu](mailto:bencsik@ahkungarn.hu)

Móra Eszter
Tagsági ügyek
[+36 1 345 7646, mora@ahkungarn.hu](mailto:mora@ahkungarn.hu)

ÜZLETFEJLESZTÉS, VÁSÁROK

Balogh Ilona
ügyvezető igazgató helyettes, osztályvezető
[+36 1 345 7631, balogh@ahkungarn.hu](mailto:balogh@ahkungarn.hu)

Czeiszing Miklós
A Német Turisztikai Központ (DZT) képviselője
[+36 1 345 7633, czeiszing@ahkungarn.hu](mailto:czeiszing@ahkungarn.hu)

Grabovszky Zsófia
Piacfeltárási tanácsadás, a NürnbergMesse vásártársaság képviselője
[+36 1 345 7632, grabovszky@ahkungarn.hu](mailto:grabovszky@ahkungarn.hu)

Salánki Szilvia
Német Turisztikai Központ (DZT) – sajtó- és közösségi média kapcsolatok; a müncheni Játékvásár képviselője
[+36 1 345 7658, salanki@ahkungarn.hu](mailto:salanki@ahkungarn.hu)

Sápi Zsuzsanna
Projektkoordinátor
[+36 1 345 7628, sapi@ahkungarn.hu](mailto:sapi@ahkungarn.hu)

Somlóvári Csilla
Piacra lépési tanácsadás, projektek
[+36 1 345 7612, somlovari@ahkungarn.hu](mailto:somlovari@ahkungarn.hu)

Szabó Erika
Kooperációs börzék, a német állam által támogatott projektek és konferenciák szervezése
[+36 1 345 7618, szabo@ahkungarn.hu](mailto:szabo@ahkungarn.hu)

JOGI ÉS ADÓÜGYEK

Dr. Boros Dániel
osztályvezető
[+36 1 345 7636, boros@ahkungarn.hu](mailto:boros@ahkungarn.hu)

Bacsa Szilvia
A határon átnyúló forgalmi adó-visszaigénylés benyújtása és lebonyolítása
[+36 1 345 7635, bacsa@ahkungarn.hu](mailto:bacsa@ahkungarn.hu)

John Kornélia
Jogi előadó, támogatás hivatali ügyintézésben
[+36 1 345 7642, john@ahkungarn.hu](mailto:john@ahkungarn.hu)

SZAK- ÉS TOVÁBBKÉPZÉS

Borosné Huber Mária
osztályvezető, a Német-Magyar Tudásközpont (DUWZ) ügyvezetője
[+36 1 454 0696, +36 20 355 1929, boros-huber@ahkungarn.hu](mailto:boros-huber@ahkungarn.hu)

Budai Tamás
projektvezető - tréningek és fejlesztési projektek
[+36 1 454 0611, +36 20 998 5950, budai@ahkungarn.hu](mailto:budai@ahkungarn.hu)

Csóka Zsuzsanna
Szakképzési projektreferens
[+36 20 258 9009, csoka@ahkungarn.hu](mailto:csoka@ahkungarn.hu)

Dr. Borosné Skultéti Éva
Projektreferens – Energiahatékonyági képzések
[+36 1 243 3596, +36 20 282 0107, skulteti@ahkungarn.hu](mailto:skulteti@ahkungarn.hu)

Kottmayer Krisztina
Projektvezető – Energia- és termelési hatékonysági képzések
[+36 1 454 0609, +36 20 362 8712, kottmayer@ahkungarn.hu](mailto:kottmayer@ahkungarn.hu)

Salamon-Marácz Erika
Képzésfejlesztési szakértő
[+36 70 708 3070, salamon@ahkungarn.hu](mailto:salamon@ahkungarn.hu)

Radnó Gergely
Szakmai asszisztens
[+36 20 313 3060, radno@ahkungarn.hu](mailto:radno@ahkungarn.hu)

Vörös Viktória
szakképzési projektkoordinátor
[+36 1 345 7610, +36 20 312 4421, voros@ahkungarn.hu](mailto:voros@ahkungarn.hu)

KOMMUNIKÁCIÓ, HIRDETÉSEK

Dirk Wölfer
osztályvezető
[+36 1 345 7624, woelfer@ahkungarn.hu](mailto:woelfer@ahkungarn.hu)

Kelemen Tamás
Nyomtatott és elektronikus kiadványok, hirdetések, kamarai kiadványok terjesztése
[+36 1 345 7617, kelemen@ahkungarn.hu](mailto:kelemen@ahkungarn.hu)

Czinki Gertúd
Kommunikáció, social media
[+36 1 345 7624, woelfer@ahkungarn.hu](mailto:woelfer@ahkungarn.hu)







AHK

Deutsch-Ungarische
Industrie- und Handelskammer
Német-Magyar
Ipari és Kereskedelmi Kamara

www.duihk.hu

H-1024 Budapest, Lövház u. 30.

Telefon: +36 1 345 7600

Fax: +36 1 315 0744

E-mail: info@ahkungarn.hu

2023