

# Szolgáltatások

a sikeres német-magyar üzletekért

A Német-Magyar Ipari és  
Kereskedelmi Kamara szolgáltatásai



**AHK**

Deutsch-Ungarische  
Industrie- und Handelskammer  
Német-Magyar  
Ipari és Kereskedelmi Kamara

 **PartnerFürUngarn**

# Tartalom

## IMPRESSZUM

4

## ELŐSZÓ

5

## PIACRA LÉPÉS ÉS PIACI TANÁCSADÁS

7

Piaci és ágazati információk .....	8
Szakmai utak Németországba .....	9
Üzleti mailingek .....	10
Értékesítési partnerek keresése .....	11
Beszerező-beszállítói kapcsolatok .....	12
Befektetői tanácsadás és telephelykeresés Németországban ....	13
Munkaerő-közvetítés .....	14
Csapatunk – Piacra lépés és piaci tanácsadás .....	15

## VÁSÁROK ÉS TURIZMUS

17

Szakmai vásárok – szolgáltatások kiállítók és látogatók számára .....	18
Szolgáltatások turisztikai szolgáltatóknak .....	20
Csapatunk – Vásárok és Turizmus .....	21

## JOG ÉS ADÓZÁS

23

Kiterjesztett gyártói felelősség (EPR) adminisztrációja .....	24
Munkavállalók kiküldetése és külföldiek magyarországi tartózkodása .....	25
Adóhivatali regisztrációk és engedélyek .....	26
Végrehajtás, fizetési meghagyások és bonitásvizsgálat .....	28
Office-in-Office .....	29
ÁFA-visszatérítés .....	30
Csapatunk – Jog és adózás .....	31

## KÉPZÉS ÉS TOVÁBBKÉPZÉS

33

Szakmai képzés és továbbképzés német szabványok szerint .....	34
Vállalati szakképzési rendszer kialakítása .....	36
Vállalati oktatók képzése .....	37
Vezetőképzés és coaching .....	38
Kompetenciafejlesztő tréningek .....	39
Mesterséges intelligencia a vezetésben és a termelésben .....	40
ISO-, TISAX-, IATF- és VDA-szabványok .....	41
Energiahatékonyság: EUREM – Energiagazdász képzés .....	42
Energiahatékonysági workshopok .....	43
ESG-szakértő képzés .....	44
Csapatunk – A Német-Magyar Tudásközpont .....	45

## LÁTHATÓSÁG ÉS BEMUTATKOZÁS

47

Éves partnerprogram – Kiemelt megjelenés .....	48
Megjelenés a DUIHK rendezvényein .....	50
Branding events – egyedi megjelenés .....	51
Hirdetés a DUIHK nyomtatott és online felületein .....	52
Terembérlés .....	54
Csapatunk – Tagsági kapcsolatok és Kommunikáció .....	55

## A DUIHK-RÓL

56



## Impresszum

© 2026

Német-Magyar Ipari  
és Kereskedelmi Kamara  
HU-1024 Budapest, Lövház u. 30.

### ÜGYVEZETŐ:

Barbara Zollmann

### PROJEKTVEZETŐ:

Dirk Wölfer

### KÖZREMŰKÖDÖTT:

Kelemen Tamás, Jennifer Tóth  
Layout: Horváth Balázs  
Nyomás: Omnidox Kft.

### Jogi nyilatkozat

Ez a kiadvány általános információkat tartalmaz és nem minősül tanácsadásnak. Az információkat a legnagyobb gondossággal állítottuk össze. A kiadó azonban nem vállal felelősséget az adatok helyességéért és aktualitásáért. Az információk felhasználásából eredő esetleges károkért való felelősséget kifejezetten kizárjuk.

A DUIHK-t a Szövetségi Gazdasági és Energiaügyi Minisztérium támogatja a Német Szövetségi Parlament határozata alapján.

Gefördert durch:



aufgrund eines Beschlusses  
des Deutschen Bundestages

## Előszó

A Német-Magyar Ipari és Kereskedelmi Kamara (DUIHK) szolgáltatásai ugyanolyan sokszínűek, mint a vállalkozások tanácsadás és támogatás iránti igénye. Amit pedig sokan nem tudnak: a piacra lépéshez és a piacnöveléshez nyújtott „klasszikus” szolgáltatások mellett a DUIHK számos egyéb szolgáltatást nyújt a versenyképesség erősítésére, a képzett munkaerő-igény biztosítására, a szabályozói kötelezettségek teljesítésére és a láthatóság növelésére.

Ebben tájékoztató broszúrában áttekintést nyújtunk a vállalatok számára kínált konkrét szolgáltatásainkról. Mindegyik ajánlatunk gyakorlatias megközelítésen alapul, és egyénileg igazítjuk az ügyfél egyedi elvárásaihoz.

Szolgáltatásaink alapvető célja mindig az, hogy konkrét, mérhető hozzáadott értéket teremtsünk a vállalkozások számára, amely versenyelőnyt biztosít számukra a piacon.

Üzleti szolgáltatásainkat minden vállalkozás igénybe veheti – függetlenül attól, hogy tagja-e a Kamarának vagy sem. Természetesen a tagság számos további előnnyel jár. Ezzel kapcsolatban is bármikor szívesen állunk rendelkezésére.

**Várjuk szíves érdeklődésüket szolgáltatásaink iránt, és talán a tagság iránt is.**



### Barbara Zollmann

ügyvezető elnökségi tag



## PIACRA LÉPÉS ÉS PIACI TANÁCSADÁS

7

## Piaci és ágazati információk



### Tudta?

*Németország évtizedek óta Magyarország legfontosabb kereskedelmi partnere. Az teljes behozatal több, mint 20 százaléka Németországból érkezik, a magyar exportban még magasabb, mintegy 25 százalékos a német részesedés.*



A sikeres üzleti döntésekhez naprakész és megbízható információkra van szükség. Összegyűjtjük és ügyféligenyek szerint összeállítjuk a gazdasági trendekkel, iparágakkal, piacokkal és németországi befektetési lehetőségekkel kapcsolatos adatokat és információkat.

### Célcsoport

- Magyar vállalatok, amelyek először kívánnak megjelenni a német piacon
- Magyar vállalatok, amelyek piacbővítést vagy új üzletágak indítását tervezik Németországban

### Szolgáltatásaink

- Egyedi piaci potenciál elemzése
- A megrendelő által meghatározott iparági profil alapján piaci áttekintés összeállítása
- Piaci előrejelzések
- Kiegészítő információk összeállítása (pl. piaci szereplők, vásárok, kiállítások, szakmai szervezetek, médiumok)

### Előnyök

- Több évtizedes helyi piacismeretünk
- Gyors és költséghatékony megvalósítás

## Szakmai utak Németországba



Magyar szakemberek számára szakmai utakat szervezünk Németországba, változó ágazati fókusszal. Ezek a csoportos utak kiváló lehetőséget kínálnak arra, hogy a résztvevők tájékozódjanak a német piaci viszonyokról és technológiai trendekről, ennek köszönhetően pedig a résztvevők jobban meg tudják ítélni saját termékeik, vagy szolgáltatásaik potenciális lehetőségeit a német piacon.



### Célcsoport

- Magyar vállalatok, amelyek először kívánnak megjelenni Németországban
- Magyar vállalatok, amelyek piacbővítést vagy új üzletágak indítását tervezik Németországban
- Magyar vállalatok, amelyek tájékozódni szeretnének az adott iparág új trendjeiről

### A szakmai utak tartalma

- Információs rendezvény német szakértők részvételével
- Referencia-intézmények és modellértékű üzemek felkeresése
- Jó gyakorlati példák bemutatása
- Tapasztalatcsere német szakértőkkel
- Kapcsolódó iparági vásár meglátogatása

### Előnyök

- Németországi piaci potenciál felmérése első kézből
- Tapasztalatcsere és networking a szakmai út magyar résztvevőivel

# Üzleti mailings

A legmegfelelőbb üzleti partner felkutatását célzott mailing-eszközökkel segítjük. Ennek köszönhetően Ön már egy szűrt vállalati körrel tudja megtenni a következő üzleti lépéseket.

## Célcsoport

- Vállalatok, amelyek új üzleti partnereket (forgalmazókat, együttműködő partnereket) keresnek Németországban vagy Magyarországon.

## Szolgáltatásaink

- Potenciális együttműködő partnerek felkutatása
- Ajánlólevél készítése német vagy magyar nyelven
- Mailing a potenciális üzleti partnereknek
- A válaszok feldolgozása

## Előnyei

- Gyors partnerkeresés, minimális erőfeszítéssel az Ön részéről



# Értékesítési partnerek keresése



## Tudta?

*A DUIHK nemcsak vállalati értékesítési partnereket közvetít, hanem igény esetén egyéni értékesítési munkatársak keresésében is segít (lásd „Munkaerő-közvetítés”).*

Azon vállalatoknak, amelyek nem kívánják saját értékesítési hálózatot kiépíteni Németországban, a DUIHK támogatást nyújt az optimális disztribúciós partner kiválasztásához – olyan vállalkozásokhoz, amelyek szakmailag és üzletileg is megfelelnek a piaci siker feltételeinek.



## Célcsoport

- Vállalatok, amelyek a németországi értékesítést helyi kereskedelmi képviselőknél, disztribútorokon vagy értékesítési társaságokon keresztül kívánják megvalósítani

## Szolgáltatásaink

- Ideális partnerprofil meghatározása
- Potenciális vállalkozások felkutatása
- Leendő üzleti partnerek előszűrése és kapcsolatfelvétel
- Részletes cégprofilokat tartalmazó jelentés készítése
- **Opcionálisan:** cégbonítás-információk beszerzése

## Előnyök

- A német kamarai hálózat részeként a DUIHK kiváló intézményi kapcsolatrendszerre támaszkodik.
- A kiválasztási folyamatban Ön már csak a leginkább alkalmas potenciális partnerekkel kerül közvetlen kapcsolatba.

## Beszerező-beszállítói kapcsolatok



A német vállalatok részéről folyamatos az érdeklődés magyarországi partnerek iránt, hiszen versenyképes árakkal, jól képzett munkaerővel és kedvező elhelyezkedéssel Európa szívében természetes beszállító lehetnek az ellátási láncban. Széles vállalati hálózatunk segítségével egyedi igényeihez igazítva segítünk megtalálni az Ön vállalata számára legalkalmasabb német üzletfeleket.

### Célcsoport

- Vállalatok, amelyek bővíteni vagy diverzifikálni kívánják ellátási láncukat

### Szolgáltatásaink

- Igényfelmérés és ideális partnerprofil meghatározása
- Potenciális vevők kutatása és előválogatása, előzetes egyeztetések, részletes cégprofil készítése
- Első közvetlen tárgyalások megszervezése
- Beszerzői online-platformokon való megjelenítés
- B2B fórumok szervezése
- Tematikus szakmai utak Németországba (9. oldal)

### Előnyei

- Ellenőrzött, megbízható partnereket ajánlunk
- Testreszabott kiválasztás
- Stratégiai előny a regionális közelség révén

## Befektetői tanácsadás és telephelykeresés Németországban



Az optimális telephely kiválasztása döntő tényező az üzleti sikerhez. A Germany Trade and Invest befektetésösztönző ügynökséggel (GTAI) együttműködve a DUIHK támogatást nyújt a németországi telephely kiválasztásához, figyelembe véve az egyedi befektetői igényeket és a regionális sajátosságokat.

### Célcsoport

- Vállalatok, amelyek beruházni vagy leányvállalatot alapítani kívánnak Németországban

### Szolgáltatásaink

- Ingyenes első körös online konzultáció
- Közvetlen kapcsolat létesítése a GTAI-val

### Előnyök

- Helyi, kétnyelvű szakértőink tudása
- Gyors információáramlás
- Közvetlen hozzáférés német hatóságokhoz, üzleti partnerekhez és szolgáltatókhoz



**GTAI** GERMANY  
TRADE & INVEST

# Munkaerő-közvetítés



A vállalkozás sikerét a jól képzett és motivált munkavállalók biztosítják. A DUIHK a magyarországi toborzási folyamat valamennyi szakaszában támogatja Önt.



## Célcsoport

- Magyarországon vagy Németországban működő vállalatok, amelyek további munkatársakat keresnek a magyar piacon
- Befektetők, akik új telephelyekre helyi munkaerőt alkalmaznának

## Szolgáltatásaink

- Jelöltprofil készítése a helyi munkaerőpiaci és kulturális sajátosságok figyelembevételével
- Álláshirdetések kidolgozása és megjelentetése
- Jelöltek előválogatása
- Állásinterjúk támogatása és a végső kiválasztás segítése
- **Opcionálisan:** kétnyelvű munkaszerződések készítése

## Előnyei

- Több évtizedes ismeretünk a magyar munkaerőpiacról és a német munkaadók elvárásairól
- Testreszabott megoldások
- Előszűrés révén gyorsabb döntéshozatal

# CSAPATUNK

## Piacra lépés és piaci tanácsadás



**Balogh Ilona**

üzgyvezető igazgató-helyettes,  
osztályvezető üzletfejlesztés osztály  
+36 1 345 7631  
balogh@ahkungarn.hu



**Grabovsky Zsófia**

üzletfejlesztés, NürnbergMesse  
vásárképviselő  
+36 1 345 7632  
grabovszky@ahkungarn.hu



**Szabó Erika**

Kooperációs börzék, a német  
állam által támogatott projektek  
és konferenciák szervezése  
+36 1 345 7618  
szabo@ahkungarn.hu



**Somlóvári Csilla**

üzletfejlesztés, projektek  
+36 1 345 7612  
somlovari@ahkungarn.hu



**Dankó Nelli**

üzletfejlesztés  
+36 1 345 7641  
danko@ahkungarn.hu



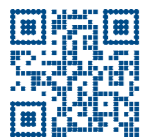
## VÁSÁROK ÉS TURIZMUS

17

# Szakmai vásárok – szolgáltatások kiállítók és látogatók számára

A szakvásárok és kiállítások az üzleti kapcsolatok építésének, valamint a legújabb termék- és technológiai trendek megismerésének kiemelkedően hatékony fórumai. A személyes találkozás lehetősége a digitális világban nem csökken, hanem épp ellenkezőleg, felértékelődik.

A DUIHK mind kiállítóként, mind látogatóként támogatja Önt a németországi és hazai vásárok adta lehetőségek maximális kiaknázásában – a koncepció kialakításától a szervezésen át egészen a stand felépítéséig és a helyszíni jelenlétig.



## Önt is érdekelheti

*A DUIHK közösségi standja a legfontosabb magyarországi ipari vásárokon – Automotive Hungary, Ipar Napjai, MachTech – költséghatékony alternatívát kínál az önálló vállalati standdal szemben.*



## Célcsoport

- Vállalatok, amelyek szakvásárokon új ügyfeleket és partnereket kívánnak megnyerni

## Szolgáltatásaink

- Tanácsadás az optimális németországi és/vagy magyarországi vásárok kiválasztásához
- Vásári részvétel szervezési előkészítése
- Kiállítási stand tervezése és megvalósítása (külső szolgáltatókkal együttműködve)
- Vásári marketing támogatása
- Helyszíni szervezési és szakmai segítségnyújtás
- **Opcionálisan:** Aktív vásárlátogatás – üzleti tárgyaló-partnerek közvetítése a vásár ideje alatt



## Előnyök

- Fókuszunk arra irányul, hogy Ön/vállalatuk mérhető üzleti eredményekké váltsa vásári részvételét
- Évtizedes tapasztalat a németországi és hazai vásárok piacán
- Támogatás a célzott üzleti kapcsolatépítésben
- Teljes körű szolgáltatás a tervezéstől az utókövetésig



## Szolgáltatások turisztikai szolgáltatóknak

Németország az egyik legfontosabb célország a magyar turisták és üzleti utazók számára. Ugyanakkor Németország a többnapos magyarországi tartózkodások legjelentősebb küldőpiaca is.

A DUIHK az idegenforgalomban érdekelt vállalatok és intézmények számára szolgáltatásokat nyújt a PR-, trade- és rendezvénytevékenység terén.



### Célcsoport

- Német és magyar városok, régiók turizmusfejlesztő szervezetei
- Szállodaláncok
- Németországi fesztiválok és rendezvények

### Szolgáltatásaink

- B2B trade-rendezvények
- B2C rendezvények
- Sajtó- és influencer-utak
- PR-események
- **Opcionálisan:** MICE-együttműködések szervezése

### Előnyök

- Turisztikai szakértőnk kiválóan beágyazott a magyar B2B-turizmus, a sajtó, influencerszerek és együttműködő partnerek hálózatába
- A magyar küldőpiac és a német beutaztatás-desztináció-menedzsment terén szerzett mélyreható tapasztalataink lehetővé teszik az ügyfél- és eredményorientált tanácsadást, a költségkeret és a magyar és német piaci sajátosságok figyelembevételével.

## CSAPATUNK

## Vásárok és Turizmus



**Balogh Ilona**

ügyvezető igazgató-helyettes,  
osztályvezető üzletfejlesztés osztály  
+36 1 345 7631  
balogh@ahkungarn.hu



**Czeiszing Miklós**

üzletfejlesztés, projektvezető –  
turisztikai szolgáltatások  
+36 20 937 1140  
czeiszing@ahkungarn.hu



**Grabovsky Zsófia**

üzletfejlesztés, NürnbergMesse  
vásárcépviselet  
+36 1 345 7632  
grabovszky@ahkungarn.hu



## Kiterjesztett gyártói felelősség (EPR) adminisztrációja



Magyarországon számos fontos termék kategória, például a csomagolások, az elektromos berendezések (WEEE), az elemek és a textíliák esetében EPR-kötelezettség áll fenn. A rendszer üzemeltetéséért az egyedüli koncessziós társaság, a MOHU felelős. Mi megbízható partnerként képviseljük Önt Magyarországon a kiterjesztett gyártói felelősség (EPR) minden követelménye tekintetében, és végigkísérjük a regisztrációs folyamat során.

### Célcsoport

- Németországi online-kereskedők, amelyek magyar magánszemélyek részére értékesítenek termékeket

### Szolgáltatásaink

- Szerződéskötés a MOHU koncessziós társasággal
- Regisztráció és a MOHU elektronikus felületének folyamatos kezelése
- A szükséges negyedéves jelentések és beszámolók elkészítése és benyújtása
- A kötelező adatok továbbítása a hulladékgazdálkodási hatóságnak
- Támogatás kapcsolódó jogszabályi követelmények terén, pl. termékek címkézésére vonatkozóan

### Előnyei

- „Egyablakos” kapcsolattartóként minden ügyét koordináljuk a magyar hatóságokkal szemben.

## Munkavállalók kiküldetése és külföldiek magyarországi tartózkodása



A magyarországi szolgáltatásnyújtás gyakran jár együtt munkavállalók kiküldetésével. Annak érdekében, hogy minden jogi előírásnak megfeleljenek, a kiküldött munkavállalókat a kiküldetés megkezdése előtt be kell jelenteni Magyarországon egy központi hivatalnál. Mi vállaljuk az ezzel kapcsolatos teljes ügyintézés.

**Harmadik országokból** érkező munkavállalók esetében segítünk a megfelelő tartózkodási engedély megszerzésében.



### Célcsoport

- Minden olyan vállalat, amely munkavállalókat küld Magyarországra, különösen az építőipar és a szerelés területén, ipari vállalatok szolgáltató vagy karbantartó csapatokkal, valamint IT- és mérnöki szolgáltatók.

### Szolgáltatásaink

- Megállapítjuk, hogy a munkavállalóra vonatkozóan milyen bejelentések szükségesek az illetékes hatóságoknál
- A kiküldendő munkavállalók iratainak fordítása és bejelentése a központi koordinációs irodánál
- Munkaszerződések fordítása
- Adószám és társadalombiztosítási szám igénylése hosszú távra kiküldött munkavállalók számára
- Harmadik országbeli állampolgárok számára: tanácsadás a megfelelő tartózkodási engedélyről és kérelem benyújtása a külföldiek hatóságához

### Előnyei

- A hatósági ügyek jogbiztos lebonyolítása a magyar jogszabályok előírásainak megfelelően.

# Adóhivatali regisztrációk és engedélyek



Magyarországon az Európai Unió joga érvényesül, azonban az adójog területén fontos sajátosságokra kell figyelni. Segítünk Önnek a magyarországi adószám igénylésének zökkenőmentes lebonyolításában.

Számos áru forgalmazásához, és egyes tevékenységekhez különleges engedélyeket kell beszerezni, illetve bejelentési kötelezettségeknek kell eleget tenni. Támogatást nyújtunk e szabályok teljesítése során.



## Fontos tudni

*A legtöbb hatósági ügyintézés Magyarországon a központi elektronikus vállalati portálon keresztül intézhető. A portálhoz csak egy magyar meghatalmazott elektronikus fiókján keresztül lehet hozzáférni.*



## Célcsoport

- Online kereskedelemmel foglalkozó vállalkozások
- Építőipari vállalkozások
- Engedélyköteles termékeket forgalmazó vállalkozások

## Szolgáltatásaink

- Adókötelezettségek ellenőrzése és a szükséges nyomtatványok összeállítása
- Adóügyi regisztráció a hatóságoknál
- Építőipari vállalkozások számára: információk a bejelentési kötelezettségekről és a dokumentumokról
- Kétnyelvű munkaszerződések elkészítése a magyar jogszabályoknak megfelelően
- Fémkereskedelmi engedélyk beszerzése
- Hulladék szállítási engedélyk beszerzése
- Gyógyszerek és vegyi anyagok nyilvántartásba vétele

## Előnyei

- Naprakész információk a hatályos magyar jogszabályokról
- Kiváló munkakapcsolatok a magyar hatóságokkal



# Végrehajtás, fizetési meghagyások és bonitásvizsgálat



A külföldi üzleti partnerekkel szembeni követelések érvényesítése gyakran bonyolult és nagy erőfeszítéseket igényel, például a nyelv vagy az országra jellemző sajátosságok miatt.

Tájékoztatjuk Önt üzleti partnereinek hitelképességéről. Vitás esetben tanácsot adunk a megfelelő eljárásról, és kommunikálunk az adóssal, az illetékes hatóságokkal és a bírósági szervekkel.

## Célcsoport

- Vállalkozások, melyeknek magyar vagy német partnerekkel szemben fennálló követeléseik vannak

## Szolgáltatásaink

- Hitelképességi vizsgálatok elvégzése
- Peren kívüli fizetési felszólítások készítése
- Fizetési határidők és megoldások megtárgyalása
- Európai fizetési felszólítási eljárás megindítása
- Kérelem beadása bírósági fizetési felszólítás vagy végrehajtási határozat kibocsátására
- Kapcsolattartás a végrehajtó irodákkal

## Előnyei

- Sokéves tapasztalatunk a német-magyar üzleti kapcsolatokban és a helyi viszonyokban, valamint szoros kapcsolatunk a magyar hatóságokkal és szakértőkkel lehetővé teszi, hogy követeléseit nagy sikerrel érvényesítsük.



## Egyébként...

*a legtöbb esetben célszerű már egy formális eljárás kezdeményezése előtt megkísérlni egy választottbírósági megállapodás megkötését.*

# Office-in-Office



Magyarországon működő, de magyarországi címmel nem rendelkező külföldi vállalatoknak a magyar hatóságokkal való kapcsolattartáshoz kézbesítési meghatalmazottra van szükségük.

Office-in-Office szolgáltatásunk nemcsak postai címet biztosít, hanem további szolgáltatásokat is kínál, mint például a beérkező levelek feldolgozása vagy tárgyalótermek biztosítása.



## Célcsoport

- Olyan vállalatok, amelyek Magyarországon jogilag vagy gazdaságilag aktívak, de nem rendelkeznek állandó székhellyel.

## Szolgáltatásaink

- Magyarországi postai cím – helyi képviselő kézbesítési meghatalmazottként
- Támogatás a határidők elmulasztásából eredő jogi hátrányok elkerüléséhez
- Hivatalos levelek, fizetési felszólítások, adóbeszámoló és bírósági iratok elkészítése
- Rendezvény- és tárgyalótermek bérelhetők üzleti megbeszélések vagy termékbemutatók céljára.

## Előnyei

- A Német-Magyar Ipari és Kereskedelmi Kamara, mint meghatalmazott vagy „c/o”, különleges komolyságot biztosít Önnek üzleti partnereivel szemben
- Irodánk központi helyen található és modern felszereltséggel rendelkezik

## ÁFA-visszatérítés



A magyar általános forgalmi adó (áfa) **27%-os** általános kulcsa a legmagasabb az Európai Unióban. A DUIHK támogatást nyújt a Magyarországon megfizetett áfa visszaigénylésének teljes folyamatában a magyar adóhatóságnál (NAV).

### Célcsoport

- Nem magyar vállalatok, amelyek Magyarországon termékeket vagy szolgáltatásokat vásároltak és azok után magyar áfát fizettek

### Szolgáltatásaink

- Számlák, szerződések és dokumentumok ellenőrzése benyújtás előtt
- Kapcsolatfelvétel a számlakibocsátókkal, ha korrekcióra vagy kiegészítő dokumentumokra van szükség
- Visszatérítési kérelem benyújtása a NAV-hoz
- Teljes körű kommunikáció lebonyolítása a magyar adóhatósággal
- Határozatok ellenőrzése, szükség esetén további tanácsadás

### Előnyei

- Magas sikerarány a visszatérítési eljárásokban, köszönhetően több évtizedes tapasztalatunknak és jó együttműködésünknek a közigazgatással

## CSAPATUNK

Környezetvédelmi, jogi és adóügyek



**John Kornélia**

jogi és környezetvédelmi  
szolgáltatások  
+36 30 200 1595  
john@ahkungarn.hu



**Bacsa Szilvia**

ÁFA-visszatérítés  
+36 1 345 7635  
bacsa@ahkungarn.hu



**Mester Zsuzsanna**

kiküldetések  
+ 36 1 345 7636  
mester@ahkungarn.hu



## KÉPZÉS ÉS TOVÁBBKÉPZÉS

33

# Szakmai képzés és továbbképzés német szabványok szerint



Támogatjuk a vállalatoknál a német követelmények szerinti szakképzés és szakmai továbbképzés megvalósítását. Célunk olyan gyakorlatorientált képzések szervezése, amelyek megfelelnek a vállalatok elvárásainak, így nyújtva megfelelő képesítést a munkavállalók számára.



## A szakképzési partnerség fajtái:

### Német duális szakképzés Magyarországon

- A szakmakép német képzési tartalmához és vizsgájához igazodik. A végzettség a német szakmának felel meg.

### Helyi rendszerben történő duális szakképzés német mintára

- Kiegészíti a magyar szakképzést a német szakma tartalmi elemeivel.

### Helyi rendszerben történő képzés kiegészítő német elemekkel

- Szakmai képzések, tanúsító tanfolyamok, továbbképzések német minta alapján.



## Célcsoport

- Vállalatok, amelyeknél cégreszabott szakismeretekre van szükség
- Vállalatok, amelyeknél konzern szinten elvárás egy adott német képzés

## Szolgáltatásaink

- A vállalati feltételrendszer felmérése
- Képzési tartalmak kidolgozása
- Megvalósítási terv és a megfelelő folyamatleírások kidolgozása
- Minőségbiztosítás német szabványok szerint
- A vizsgák lebonyolítása
- Gyakorlati oktatók képzése és vizsgáztatása

## Előnyei

- A DUIHK kizárólagos joggal rendelkezik Magyarországon, hogy német mintára vizsgáztasson és a megfelelő tanúsítványt kiállítsa.
- A német minőségi szabványok betartását a német kamarai hálózattal (IHK) történő egyeztetés biztosítja.



## Vállalati szakképzési rendszer kialakítása

Azoknak a vállalatoknak, amelyek saját szakképzési rendszert szeretnének kiépíteni, tanácsadást nyújtunk a szervezési és szakmai követelmények tekintetében, valamint továbbképzéseket szervezünk a gyakorlati oktatók számára.



### Célcsoport

- Vállalati döntéshozók, gyakorlati oktatók és HR-munkatársak

### Szolgáltatásaink

- A szervezeti struktúrák és folyamatok kidolgozása
- Dokumentációs rendszer kialakítása
- A tanulók toborzásának és kiválasztásának módszere, valamint tanulói értékelő és motiváló rendszer kidolgozása
- Gyakorlati oktatók kiválasztásának módszere
- Az iskolákkal való együttműködés kialakítása
- Segítség a vonatkozó jogszabályi rendelkezések értelmezése

A vállalati oktatók jelentős mértékben meghatározzák a képzés minőségét. Tudásközpontunk négy napos, gyakorlatorientált tréning keretében készíti fel őket a német minta szerinti duális oktatásra.

## Vállalati oktatók képzése

### Célcsoport

- Gyakorlati oktatók
- Szakképzésért felelős HR-munkatársak

### Szolgáltatásaink

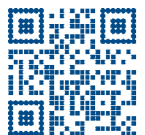
- A német és magyar duális szakképzési rendszer alapjai
- Oktatási módszerek és pedagógiai kompetenciák
- Képzési dokumentumok

### Előnyei

- Az oktatók képesek lesznek a német követelményeknek megfelelően végrehajtani a házon belüli szakképzést. kamarai hálózattal (IHK) történő egyeztetés biztosítja.



## Vezetőképzés és coaching



A vezetők fejlesztése kulcsfontosságú vállalata sikeréhez. A DUIHK széles képzési portfóliót kínál felső- és középvezetők számára – tréningekkel és coaching programokkal. A hangsúly az önismerten, a hatékony kommunikáción, a változásmenedzsmenten és az ügyfélkapcsolatokon van.

### Célcsoport

- Vállalatok felső- és középvezetői

### Szolgáltatásaink

- Célzott kompetenciafejlesztés
- Vezetői tréningek termelés- és üzemvezetőknek
- Executive és business coaching
- Tárgyalástechnikai tréningek több nyelven, nemzetközi jogi háttérrel

### Előnyei

- Hatékonyabb vezetés
- Jobb munkavállalói elköteleződés
- Rugalmasabb, alkalmazkodó szervezet
- Mélyebb ügyfélmegértés, magasabb ügyfélelégedettség

## Kompetenciafejlesztő tréningek



Komplex vezetőfejlesztő programokat és tréningeket kínálunk felső- és középvezetők, valamint szakterületi vezetők számára. Programjaink a viselkedésmintákra és tárgyalási technikákra fókuszálnak, emellett fejlesztik a vezetők és munkavállalók soft skilljeit.

### Célcsoport

- Felső- és középvezetők valamennyi vállalati funkcióban

### Képzési területek

- Kommunikációs és tárgyalástechnikai tréningek
- Időgazdálkodás
- Értékesítési és ügyfélmenedzsment tréningek
- Stresszkezelés és konfliktusmegoldás
- Pénzügyi ismeretek

### Előnyei

- Tudatosabb, hatékonyabb és innovatívabb munkavégzés
- Mentális jóllét támogatása a szervezeten belül és a vezetők körében
- Szervezeti kultúra fejlesztése

Valamennyi program magyar, német és angol nyelven is elérhető.

# Mesterséges intelligencia a vezetésben és a termelésben



A mesterséges intelligencia (AI) képzéseink segítik a vezetőket és a termelővállalatok szakembereit abban, hogy a technológiai változásokat versenyelőnyre alakítsák. Programjaink a teljes értékláncrea kiterjedő gyakorlati alkalmazást támogatják.

## Célcsoport

- Felső- és középvezetők
- HR- és projektvezetők
- Mérnökök, logisztikai szakemberek, IT-felelősök

## Szolgáltatásaink

- „AI Manager” továbbképzés – adatalapú döntéshozatal és digitális vezetés fejlesztése
- „AI Quick Win” képzések fontos vállalati funkciók támogatására, például: back office, pénzügy, értékesítés, marketing, HR
- Ipari digitalizáció és AI a termelésben
- Eszközhasználati módszertan (ChatGPT, Copilot, Midjourney stb.)

## Előnyei

- Versenyelőny a technológiai potenciál kiaknázásával
- Korszerű munkamódszerek és eszközhasználat, proaktív bevezetés
- Erősebb alkalmazkodóképesség és innovációs kompetencia
- Céltudatosabb döntéshozatal

# ISO-, TISAX-, IATF- és VDA-szabványok



Fontos megrendelések egyik előfeltétele a szükséges tanúsítások megléte. Képzéseink segítségével felkészülhet a nemzetközi szabványok követelményeire, és támogatjuk az auditok tervezését és lebonyolítását is.



## Célcsoport

- Vállalatirányítási rendszereket működtető szervezetek
- minőségügyi vezetők, minőségbiztosítási mérnökök, HSE-menedzserek

## Lefedett szabványok

- Minőségirányítási rendszerek: ISO 9001
- Környezetirányítási rendszerek: ISO 14001
- Munkahelyi egészségvédelem és biztonság: ISO 45001
- Energiagazdálkodási rendszerek: ISO 50001
- Autóipari minőségirányítási standardok: IATF 16949, VDA 6.3, VDA 6.5, TISAX
- További szabványok: ISO 27001, ISO 17025, ISO 13485, ISO 37001, ISO 15378, BS OHSAS 18001, SQAS, Comenius 2000 I-II. modell, CAF, EFQM, Core Tools, 8D

## Előnyei

- Az oktatók nagy tapasztalattal rendelkező, gyakorló szakemberek
- Időtakarékos, online képzési megoldások

# Energiahatékonyság: Energiagazdász képzés



A DUIHK Tudásközpontja a nemzetközi Energiagazdász (EUREM – European EnergyManager) képzés kizárólagos licencpartnerre Magyarországon. A képzés célja a vállalati energiafolyamatok optimalizálása és gazdaságos működtetése.

**Különlegessége,** hogy a gyakorlatorientáltságnak köszönhetően rövid időn belül, akár már a képzési időszak alatt mérhető energiamegtakarítás érhető el, ami egyszerre támogatja versenyképességét és fenntarthatósági céljainak megvalósítását.

## Célcsoport

- Energetikusok, üzem- és termelésvezetők, mérnökök
- facility managerek
- környezetvédelmi megbízottak

## A képzés felépítése

- Elméleti rész: 160 óra
- Gyakorlati rész: a résztvevők három hónapon át saját energiahatékonysági projektet dolgoznak ki, amellyel már akár a képzés alatt csökkentik vállalatuk energiafelhasználását és javítják az energetikai hatékonyságot

## Témák

- energetikai alapok
- **energiafelhasználás:** épületenergetika, világítás, sűrített levegő, hővisszanyerés, villamos hajtások, hűtés, fűtés, szellőzés- és klímatechnika, kapcsolt energiatermelés
- **energiatermelés:** napenergia (napkollektorok, napelemek), geotermikus energia, biomassa, biogáz
- **energiadat-menedzsment:** energiamentedzsment rendszerek, gazdaságossági számítás, green IT, projektmenedzsment
- energijog, contracting, emissziókereskedelem



# Energiahatékonysági workshopok

Workshopjainkon vállalatok sikeresen megvalósított energiahatékonysági projektjeit mutatjuk be. Interaktív szakmai előadásaink fontos információkat nyújtanak az aktuális technológiai trendekről és a szabályozási környezet változásairól.



## Témák

- Jogszabályi előírások
- Energiaaudit: ISO 50001, kötelező auditok
- Energetikai folyamatok optimalizálása a termelésben (pl. világítás, hővisszanyerés, szellőzés)
- Energiahatékonyság és Ipar 4.0
- Smart factory, smart building, épületautomatizálás
- Sűrített levegős rendszerek optimalizálása

## Formátumok

- Nyílt workshopok
- Egyedi, vállalatra szabott workshopok és fejlesztési projektek

## ESG-szakértő képzés



Az ESG (Environmental, Social, Governance) területén a jogszabályi jelentéstételi kötelezettségek fokozatosan kerülnek kiterjesztésre a kisebb méretű vállalatokra is, de közvetten már ma is egyre több közép vállalat szembesül az ESG-követelményekkel nagyvállalati ügyfelei és partnerei elvárásai miatt.

ESG-képzésünk átfogó képet ad a vállalati ESG-konformitási követelményekről és az aktuális szabályozói környezetről.



### A képzés felépítése

- ESG-alapismeretek
- Nemzetközi és magyar szabályozási környezet, ESG-standardok és minősítők
- Az ESRS szabványok felépítése
- Bankok ESG-elvárásai
- Üvegházhatású gázok kibocsátásának számítása, CO<sub>2</sub>-csökkentési stratégiák
- Kettős lényegességi elemzés
- ESG-stratégia, greenwashing elkerülése
- ESG-jelentés (pl. CSDDD) és fenntarthatósági jelentés (CSRD) – felkészülés, struktúra, elkészítés
- Energia, pénzügy, gazdaság, könyvvizsgálat és jogi vonatkozások integrált megközelítése

### Előnyei

- Komplex, gyakorlatias képzés
- Akkreditált ESG-szakértők és nagyvállalati tapasztalattal rendelkező előadók
- Esettanulmányok, tapasztalatcsere
- A képzési tartalmak testre szabhatók a specifikus vállalati igények szerint

## CSAPATUNK

A Német-Magyar Tudásközpont



**Dr. Jörg Dötsch**

ügyvezető

+36 20 282 0107  
dotsch@ahkungarn.hu



**Budai Tamás**

projektvezető - tréningek  
és fejlesztési projektek

+36 20 998 5950  
budai@ahkungarn.hu



**Csóka Zsuzsanna**

képzési projektreferens

+36 20 258 9009  
csoka@ahkungarn.hu



**Kottmayer Krisztina**

projektvezető - energia-  
hatékonysági képzések

+36 20 362 8712  
kottmayer@ahkungarn.hu



**Radnó Gergely**

média- és szervezési referens

+36 20 313 3060  
radno@ahkungarn.hu



**Vörös Viktória**

szakképzési projektvezető

+36 20 312 4421  
voros@ahkungarn.hu



## LÁTHATÓSÁG ÉS BEMUTATKOZÁS TAGOK SZÁMÁRA

47

# Éves partnerprogram – Kiemelt megjelenés

A DUIHK éves partnerprogramja egész éven át kiemelt és folyamatos láthatóságot biztosít a legnagyobb hazai német-magyar üzleti közösségben. Partnereink hangsúlyos megjelenést kapnak rangos rendezvényeken, nyomtatott és online felületeinken – optimális keretet teremtve a márka- és kapcsolatépítéshez.

## Szolgáltatásaink

- Egész éves megjelenés nyomtatott, online és rendezvényformátumokban
- Jelenlét több mint 40 rendezvényen, évi 3 000+ résztvevő elérésével
- Céges prezentációk és szakmai közreműködés kiválasztott rendezvényeken
- Hirdetési és prémium megjelenési lehetőségek online felületeinken (honlap, hírlevél, közösségi média), főbb kiadványainkban, meghívókon, programokon és reklámanyagokon
- Ingyenes belépés a legnépszerűbb rendezvényekre (Évnyitó Est, Kerti ünnepség, Jour Fixe, Back-to-Work)

## Az éves partnerprogram háromféle csomagban vehető igénybe:

### Premium

- Maximális láthatóság (L méretű logó)
- Exkluzív részvételi és prezentációs lehetőségek
- VIP-meghívások és céges bemutatkozási opciók
- Bővített print- és online jelenlét

### Business

- Széles körű rendezvény- és médiamegjelenés (M méretű logó)
- Ingyenes részvétel kiemelt eseményeken
- Hirdetési lehetőségek központi kiadványainkban

### Classic

- Alapszintű jelenlét rendezvényeinken és kiadványainkban (S méretű logó)
- Részvételi lehetőség kiválasztott eseményeken
- Célzott print- és online láthatóság



## Megjelenés a DUIHK rendezvényein



### Láthatóság a DUIHK kiemelt rendezvényein

Exkluzív megjelenés két központi eseményünkön a német–magyar üzleti közösségben:

- **Évnyitó Est** – megjelenés a meghívón és a honlapon, említés a köszöntőben, digitális tartalom elhelyezése, networking döntéshozókkal
- **Kerti ünnepség** – megjelenés a meghívókon és a honlapon, digitális tartalom megjelenítése a helyszínen, információs anyagok kihelyezésének lehetősége, említés a köszöntőben, részvételi lehetőségek a választott csomagtól függően

A DUIHK évente közel 150 rendezvényt szervez – szakmai előadásokat, webináriumokat, kisebb és nagyobb networking-eseményeket, céglátogatásokat és egyéb formátumokat. Ezek évente 8000 résztvevőt érnek el, és kiváló lehetőséget teremtenek arra, hogy vállalata célzottan mutakozzon be a döntéshozó ügyfelek és partnerek előtt.

## Branding events – egyedi megjelenés

A DUIHK igény szerint testreszabott egyedi céges rendezvényeket szervez. Ezek az események lehetővé teszik, hogy vállalata kifejezetten az Ön számára releváns célcsoport előtt jelenjen meg.



### Szolgáltatásaink

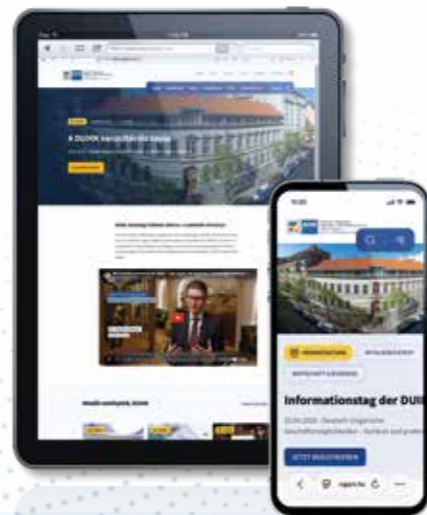
- Közreműködés a rendezvény szakmai tartalmának és formátumának fejlesztésében, a megszólítandó célcsoportnak megfelelően
- Rendezvényterem biztosítása az alapvető technikai berendezésekkel és bútorzattal
- Teljeskörű résztvevői adminisztráció (meghívás, regisztráció)
- **Igény szerint:** catering, tolmács és fotós / videós szolgáltatás



# Hirdetés a DUIHK nyomtatott és online felületein

A DUIHK médiumai nemcsak a mintegy 900 tag-vállalatot érik el, hanem több ezer döntéshozót a német-magyar üzleti közösségben. Így kiemelkedően hatékony reklámfelületet biztosítanak ahhoz, hogy vállalata üzenete pontosan a megfelelő célcsoporthoz jusson el.

Valamennyi médiumunk német és magyar nyelven is elérhető.



## Honlap

A DUIHK honlapja – [www.ahk.hu](http://www.ahk.hu) havonta átlagosan mintegy 20 000 oldalátöltést generál.

### Hirdetési lehetőségek:

- Különböző méretű bannerhirdetések, rugalmas megjelenési időszakokkal
- Céges logó megjelenítése az online tagi adatbázisban egy teljes éven át

## Elektronikus hírlevél

Személyre szabott elektronikus hírlevelünket hetente küldjük mintegy **2 600 címzettnek.**

### Hirdetési lehetőségek:

- Rövidhír megjelentetése, pl. üzleti eredményekről, rendezvényekről, termékekről, szolgáltatásokról – az Ön által kiválasztott landing page-re mutató hivatkozásokkal



## Éves beszámoló kiadvány

Az éves taggyűlés alkalmából megjelenő részletes nyomtatott beszámoló a DUIHK előző évi tevékenységéről és rendezvényeiről – gazdag fotóanyaggal és információkkal.

- Többféle hirdetési méret
- A DUIHK honlapján is egy éven keresztül megtekinthető.



## Business Guide

A Business Guide olyan befektetők számára készülő kiadvány, akik be akarnak lépni a magyar piacra. Áttekintést nyújt iparágakról, piacokról, szabályozási, jogi és adózási környezetéről, a munkaerőpiacról, infrastruktúráról és minden olyan témáról, amelyre „újonc”-ként a magyar piacon fel kell készülniük.

- Optimális hirdetési felület ipari cégek és szolgáltatók számára
- Többféle hirdetési méret is elérhető



## Terembérlet



Terméink szakmai vagy szervezési szolgáltatás nélkül is igénybe vehetők, így ügyfélrendezvények, konferenciák és tárgyalások rendezéséhez.

### Rendezvényterem

- Akár 80 fő befogadására alkalmas, professzionális technikával felszerelt rendezvényterem, beépített tolmácskabinnal, vetítőrendszerrel.
- Büféebédek és kávészünetek lebonyolítására alkalmas oldalhajó.
- **Kertkapcsolat:** A kamara csendes, ápoltt kertje is használható egyes programelemek során.

### Workshopterem

- Akár 20 fő befogadására alkalmas, professzionális technikával felszerelt, szemináriumokra és képzésekre alkalmas terem, beépített vetítőrendszerrel.
- Büféebédek és kávészünetek lebonyolítására alkalmas előtér.



## CSAPATUNK

Tagsági kapcsolatok és Kommunikáció



**Borsos Bálint**

Tagsági kapcsolatok,  
éves partnerprogram  
csoportvezető  
+36 1 345 7630  
borsos@ahkungarn.hu



**Bozsik Lili**

Rendezvények  
rendezvény menedzser  
+36 1 345 7626  
bozsik@ahkungarn.hu



**Kelemen Tamás**

Honlap, hírlevél, kiadványok  
+36 1 345 7617  
kelemen@ahkungarn.hu



AHK Deutsch-Ungarische  
Industrie- und Handelskammer  
Német-Magyar  
Ipari és Kereskedelmi Kamara

Mintegy **900 tagjával** a DUIHK  
ma Magyarország legnagyobb kétoldalú  
gazdasági szervezete.

A DUIHK a német külkereskedelmi kamarák  
(AHK) világszintű hálózatának tagja, amely  
több mint **95 országban, 150 helyszínen**  
van jelen. Ennek köszönhetően ügyfeleinek és  
tagjainak egy nemzetközi szervezet szakértel-  
mét kínálja, valamint világszerte célzott  
partnerközvetítést biztosít.

1993

**34 vállalat** megalapítja a DUIHK-t

900

A Német-Magyar Ipari és Kereskedelmi Kamara  
(DUIHK), több mint **30 éve** támogatja a német  
és magyar vállalatokat a nemzetközi piacra  
lépésben, **sokrétű szolgáltatásokat** kínál  
versenyképességük erősítésére, és a német gaz-  
daság hivatalos magyarországi képviselőjeként  
dolgozik tagjai érdekeinek érvényesítéséért.

30

tapasztalt, **kétnyelvű munkatárs** segíti  
a tagokat és más vállalatokat üzleti terveik  
megvalósításában, és biztosítják a folyamatos  
személyes kapcsolattartást egy erős és élénk  
**hálózaton** belül.



## Német-Magyar Ipari és Kereskedelmi Kamara

HU-1024 Budapest, Lövőház u. 30.

Telefon: +36 1 345 7600

E-mail: [info@ahkungarn.hu](mailto:info@ahkungarn.hu)



[duihk.hu](http://duihk.hu)



Deutsch-Ungarische  
Industrie- und Handelskammer  
Német-Magyar  
Ipari és Kereskedelmi Kamara

 **PartnerFürUngarn**